

## **SOCIOS CLAVE DE LA EMPRESA DAB.**

Dentro del modelo de canvas tenemos la sección que es la de socios clave. Se refieren a las colaboraciones y alianzas estratégicas que una empresa establece con otras entidades para asegurar su funcionamiento y para crear, entregar y capturar valor. Estos socios clave son fundamentales para el éxito del modelo de negocio/empresa y pueden desempeñar diferentes roles. Aquí unos pocos ejemplos de socios claves:

- **Proveedores:**

Son las empresas que suministran insumos y recursos clave para la operación del negocio. Por ejemplo, proveedores de materias primas, tecnología...

- **Socios Estratégicos:**

Las colaboraciones estratégicas con otras empresas que pueden fortalecer la posición competitiva. Estos pueden incluir acuerdos de marketing, joint ventures...

- **Aliados:**

Otras empresas con las cuales se establecen relaciones de colaboración mutua. Ya sean, aliados comerciales, socios de distribución, afiliados...



## PROVEEDORES SOCIOS ESTRATÉGICOS ALIADOS

Es muy importante identificar y entender a los socios clave porque pueden tener un gran impacto en los/las negocios/empresas. Por ejemplo si un negocio X depende de un proveedor de tecnología o de materiales específicos, es importante tener una buena relación con ellos para asegurarnos de que siempre haya acceso a todo lo que haga falta.

Pero también hay otros tipos de socios clave que pueden ser muy valiosos para ayudar a expandir un negocio. Otro ejemplo, si alguien tiene un negocio online trabajar con una empresa de marketing digital puede ayudar a llegar a más clientes y a aumentar las ventas.

Algo que hay que tener en cuenta es que los socios clave no tienen que ser externos a la empresa, también pueden ser departamentos o áreas de una propia organización que tiene una función clave en el modelo de negocio.

Identificar a los socios clave no es algo estático, pueden cambiar a medida que el negocio vaya creciendo y evolucionando. Los socios clave ayudan mucho al negocio y pueden ayudar a prevenir problemas y a asegurar de que los jefes del negocio estén al tanto de los cambios en el mercado que podrían afectar al negocio. Hay que tener buena relación con ellos ya que son clave para el despegue inicial en del negocio.

### ¿Cuáles son los socios clave en nuestra empresa *DAB*?

Nuestros socios clave serían el ayuntamiento, asociaciones que trabajen con este colectivo de personas y Osakidetza.

El ayuntamiento, las asociaciones y Osakidetza nos ofrecen bastantes recursos como pueden ser el transporte, atención médica, actividades en grupo etc...



## ATENCIÓN MÉDICA

Como hemos dicho, uno de nuestros socios clave serían el ayuntamiento. Los ayuntamientos nos ofrecen una variedad de servicios y ayudas a nuestra empresa para garantizar el bienestar de los residentes.

Pueden proporcionar ayudas económicas para ayudar a cubrir los costos de alguna operación. Estos fondos pueden destinarse a mejorar las instalaciones, adquirir equipo médico o incluso apoyar programas específicos.

También colaboran en la creación y apoyo de programas de bienestar para los residentes. Esto podría incluir actividades recreativas, talleres de salud, servicios de transporte para citas médicas...

Por otra parte, el ayuntamiento facilita la coordinación con servicios de atención médica y de emergencia. Por ejemplo, el

día que le pase algo grave a uno de nuestros residentes, el caso

de que necesitemos ambulancia, el ayuntamiento nos ayudará

en esto. Esto, puede incluir la colaboración con centros de salud locales, la provisión de recursos para servicios médicos en la residencia o la ayuda en la organización de programas de chequeos regulares.



Por último, Osakidetza nos ofrece muchos servicios, pero el más destacado es el acceso a recursos y especialistas. Ellos facilitan el acceso a recursos médicos y especialistas. Esto puede incluir servicios de fisioterapia, terapia ocupacional, servicios de enfermería especializada, entre otros, según las necesidades específicas que hagan falta y que demanden.