

## Los ingresos

Los ingresos que recibimos regularmente por diferentes partes, los utilizaremos para poder pagar sueldo y mantener nuestro negocio de una forma que no decaiga y que pueda superarse cada vez más hasta convertirse en un negocio rentable para nosotros. Para ello hemos podido encontrar varias formas de conseguir esos ingresos.

- Debido a que hemos realizado diferentes búsquedas por diferentes fuentes de información relacionada con el tema, hemos sabido que el estado de forma regular aporta subvenciones o directamente subvenciona a las granjas. Dan la oportunidad de dar este tipo de subvenciones ya que su propósito es el querer impulsar el producto local y el KM0 por que como ya se ha demostrado anteriormente, muchas de las granjas que recientemente han dejado de funcionar es debido a que no les era rentable a los dueños el seguir manteniéndola, por lo que con esta ayuda que ofrecen a nosotros nos ayudarían a poder impulsar nuestra granja hasta un nivel que la haga rentable para todo los implicados en el proyecto.
- También, debido a que colaboraremos con diferentes empresas para que ambas partes nos podamos beneficiar del intercambio, ya sea en forma de bienes, esta situación podría darse por ejemplo en el caso de que esta empresa se dedique también a la ganadería o algo del estilo, por lo que se podrían intercambiar intereses. También podría tratarse de un intercambio de forma publicitaria a cambio de bienes económicos, este caso se podría dar en el caso de que una de las empresas sea más conocida que la otra. Y por último y más importante, colaboraremos con otra empresa de forma económica, esto es, que la empresa que colabore con nosotros de forma continua tendría una función principal; Que nos aporte beneficios económicos debido a que sea una pequeña empresa y que quieran que les aportemos haciéndole marketing para que a la empresa con la que colaboramos se haga más conocida y debido a esto, por consecuencia, también el efecto contrario, que la gente que solo conozca esa otra empresa pueda llegar a conocer nuestro proyecto debido a esta otra empresa.
- Como toda empresa nosotros también contamos con nuestros clientes recurrentes y nuevos clientes que iremos atrayendo a medida que desarrollemos nuestro modelo de negocio y las tácticas que emplearemos para darnos a conocer. Los ingresos, como ya hemos mencionado

anteriormente, son muy importantes para que podamos mantener nuestro negocio activo e innovador a medida que las necesidades y tendencias del cliente cambian y para que además, podamos darles un salario justo a nuestros trabajadores. Es por esto que de nuestros clientes obtenemos una gran parte de nuestros ingresos, porque ellos a cambio de recibir nuestros productos y servicios nos dan el dinero que creen justo para pagar aquel servicio que les hemos ofrecido. Es importante mencionar que sin el apoyo monetario de los clientes la sustentación de nuestra empresa se volvería tan complicada que resulta casi imposible mantenerla en pie. Es por esto que el cliente forma una parte fundamental de nuestra empresa y de que esta prospere.

- Una fuente de ingresos será las contribuciones de nuestros socios. Debido a que nuestros clientes pueden hacerse socios de nuestra empresa a parte de contribuir con el desarrollo de la empresa generaría diversos beneficios. Dejando de lado, obviamente las contribuciones económicas, que ayudarían al correcto desarrollo de la empresa, de la mejora de calidad de los animales gracias al dinero aportado y la mejora de calidad de nuestros recursos nos encontramos con un sentimiento de unidad. Esto se debe a que las personas que quieran unirse comparten los mismos valores que la empresa, por lo que generamos una comunidad unida por una misma causa.