

4. DIRU SARRERAK

Gure zerbitzuak energia aurrezteko balio du. Zerbitzu ona eta berritzailea da eta etorkizunari dagokionez eta teknologia berriei dagokienez oso ideia ona izan daiteke. Teknologia gero eta aurreratuagoak daude eta gure sistema inteligentzia eta teknologia berriak eskaintzen du segurtasuna, diru aurrezte eta bezeroen asebetetzea eta haien etxeetako beste gastu beharrezkoetan dirua inbertitzea.

Emaitzen kontuak funtsezko ezagutzak ematen ditu enpresen onura, galera eta egoera orokorrari buruz. Ezinbestekoa da behar bezala zehaztea zer diru-sarrerara sartu behar diren salmenten bidez.

Gu geure negozio propioa izateak abantaila asko baditu ere, ez da pertsona batzuek imajinatzen duten mundu idilikoa. Ekintzailtzak poz handia ematen du eta ikasketa handia eskaintzen du, baina ahalegin handia eskatzen du eta egunero oztopo askori aurre egin behar beharko diegu, azken finean gu geure jabea baigara.

Enpresaren zerbitzuaren erosleen interesa lortzeko:

- Enpresen salerosketan espezializatutako enpresak. Gure zerbitzuarengatik zenbateko bat kobratuko dugu, baina honek denbora eta diru asko aurrezte eraman ahal gaitu. Honekin, beste enpresa batzuekin kontaktatu ahalko genuke, haiekin promozioa egiteko eta haien laguntza izateko saltzerako orduan.
- Bazkideen, bezeroen eta hornitzaileen artean bilatzea. Batzuetan, gure negoziotik gertuen dauden pertsonak izan daitezke erosteko eta zure erreleboa hartzeko aukera gehiena ikusten dutenak. Gertu ditugun pertsonak lagundu ditzakete gure negozioa aurre egin ahal izateko, gure zerbitzua probatzen edo beste pertsonari ondo saltzen.
- Lehiaren artean bilatzea. Baliteke gure lehiakideek merkatu-kuota handitu eta bezero berriak erakartzeko interesa izatea, beraz gure ideia berritzaileena izan beharko du, lehiakideengan ez izateko beldurrik eta erosleek gure kalitatea ikusteko.
- Inbertsio-funtsak, arrisku-kapitala. Bilatu behar ditugu sektorean inbertitzen duten inbertsio-funtsak eta arrisku-kapitaleko enpresak, eta gure enpresa erosteko aukera eman. Enpresa handitzearen nahian, beste enpresa handiago batekin bat egitea izango litzateke ideia ona, gure salmentaren erraztasunerako eta haien diru sarrerak handiagoak izateko. Bientzat, beraz, irabaziak egongo lirateke.

Diru galerak ez izatea oso garrantzitsua da, gure diru sarrerak gorde eta aurreztu beharko ditugulako, aurrerago zerbitzu hobea egiteko edota enpresa handiagoa egiteko.

Lehenbizi, gure zerbitzua ondo saldu baherako dugu, marketin ona erabiltzen eta dirua ondo kudeatzeko. Diruaren kudeaketa ona izatea beharrezkoa da, gure enpresari handitzen laguntzeko eta gure diru sarrerak gero eta handiagoak izateko.



Saltzen dugun zerbitzua, egunerokotasunean ongi etortzen den zerbitu da, gure etxebizitzako kalitatea hobetzeko, ekosistema hobetzeko eta batez ere energia aurrezteko eta energiagatik ordaintzen dugun kantitatea murrizteko. Erosleak nahi duena da, prezio onean zerbitzua erostea eta haren gastuak txikitzea, beraz gure sistemak emandako onurak haien printzipioei bat datoz. Merkea eta kalitate onekoa da eta batez ere ideia berritzailea eta inoiz lehenago ikusi den zerbitu.