

# **NEGOZIO IDEIAK ETA BALIO PROPOSAMENA**

1.-Maleta telegidatua

2.-Protesietarako esekigailua

3.- Mugikorraren bidez garraibide publikoekin ordaintzeko dirua

4.-Plater eraldagarria

5.-Leihoak garbitzekoa bere likidoarekin barne

| <b>IRIZPIDEAK</b> |                     |                               |                                      |                                    |                             |
|-------------------|---------------------|-------------------------------|--------------------------------------|------------------------------------|-----------------------------|
| <b>IDEIA</b>      | <b>BERRITZAILEA</b> | <b>APLIKATZEKO<br/>ERRAZA</b> | <b>DIRUA<br/>IRABAZIKO<br/>DUGU?</b> | <b>ILUSIOA<br/>EGITEN<br/>DIZU</b> | <b>PUNTUAZIO<br/>TOTALA</b> |
|                   | 1-TIK / 5-RA        | 1-TIK / 5-RA                  | 1-TIK / 5-RA                         | 1-TIK / 5-RA                       | 1-TIK / 5-RA                |
| <b>1</b>          | 5                   | 5                             | 3                                    | 5                                  | <b>4</b>                    |
| <b>2</b>          | 5                   | 2                             | 5                                    | 5                                  | <b>4</b>                    |
| <b>3</b>          | 4                   | 5                             | 5                                    | 5                                  | <b>4,5</b>                  |
| <b>4</b>          | 5                   | 5                             | 4                                    | 4,5                                | <b>5</b>                    |
| <b>5</b>          | 5                   | 5                             | 5                                    | 5                                  | <b>5</b>                    |

**Ordaintzeko makina mugikorraren bidez**

| GALDERA SORTA   | 1         | 2 | 3 | 4 | 5 |
|---|-----------|---|---|---|---|
| 1- Gure produktu/zerbitzua prezio erreal baten truke bezeroak izango lituzke? |           |   |   |   | x |
| 2-Onargarria den gastu bati aurre egin diezaiokegu?                           |           |   |   | x |   |
| 3- Ezaugarri desberdintzailerik ba al du?                                     |           |   |   |   | x |
| 4- Merkatuan bere beharra al dago?  |           |   |   |   | x |
| 5- Baliabide (propioak eta kanpokoak) nahikoa al ditugu ?                     |           |   |   | x |   |
| 6- Esperientzia al dugu produktuan edo sektorean?                             |           |   | x |   |   |
| 7- Gure bezero potentzialak definituta al ditugu?                             |           |   |   |   | x |
| 8-Ilusioa al dugu proiektuarekin ekiteko?                                     |           |   |   |   | x |
| 9-Lan gogor egiteko prest al gaude?   |           |   |   |   | x |
| <b>PUNTUAZIO TOTALA</b>   | <b>10</b> |   |   |   |   |

**Protesientzako pertxa**

| GALDERA SORTA   | 1          | 2 | 3 | 4 | 5 |
|---|------------|---|---|---|---|
| 1- Gure produktu/zerbitzua prezio erreal baten truke bezeroak izango lituzke? |            |   |   |   | X |
| 2-Onargarria den gastu bati aurre egin diezaiokegu?                           |            |   | X |   |   |
| 3- Ezaugarri desberdintzailerik ba al du?                                     |            |   |   |   | X |
| 4- Merkatuan bere beharra al dago?  |            |   |   |   | X |
| 5- Baliabide (propioak eta kanpokoak) nahikoa al ditugu ?                     |            |   | X |   |   |
| 6- Esperientzia al dugu produktuan edo sektorean?                             |            |   |   | X |   |
| 7- Gure bezero potentzialak definituta al ditugu?                             |            |   |   |   | X |
| 8-Ilusioa al dugu proiektuarekin ekiteko?                                     |            |   |   |   | X |
| 9-Lan gogor egiteko prest al gaude?   |            |   |   |   | X |
| PUNTUAZIO TOTALA  | <b>9,5</b> |   |   |   |   |

### Lehio garbitzailea

| GALDERA SORTA   | 1        | 2 | 3 | 4 | 5 |
|---|----------|---|---|---|---|
| 1- Gure produktu/zerbitzua prezio erreal baten truke bezeroak izango lituzke? |          |   |   |   | X |
| 2-Onargarria den gastu bati aurre egin diezaiokegu?                           |          |   |   | X |   |
| 3- Ezaugarri desberdintzailerik ba al du?                                     |          |   |   |   | X |
| 4- Merkatuan bere beharra al dago?  |          |   |   |   | X |
| 5- Baliabide (propioak eta kanpokoak) nahikoa al ditugu ?                     |          |   |   | X |   |
| 6- Esperientzia al dugu produktuan edo sektorean?                             |          |   | X |   |   |
| 7- Gure bezero potentzialak definituta al ditugu?                             |          |   |   | X |   |
| 8-Ilusioa al dugu proiektuarekin ekiteko?                                     |          |   |   |   | X |
| 9-Lan gogor egiteko prest al gaude?   |          |   |   |   | X |
| PUNTUAZIO TOTALA  | <b>8</b> |   |   |   |   |

### **Makina bat garraio publikoetan ordaintzeko mugikorrarekin.**

#### GURE PRODUKTUA

Makina hau mugikorraren bidez ordaintzeko utziko liguteke garraio publiko bat erabiltzerakoan, izan ere, batzuetan oso deserosoa da esku diruarekin ordaintzea edo bat txartela beti gainean eramatea, produktu hau lagunduko genuke garrio publikoak mugikorra edo kreditu txartelaren bidez ordaintzea eta askoz errazagoa izatea. Ez zen beharrezkoa seguritatea jartzea garrioetan garrioan bertan ordainduko zelako.

#### BALIO PROPOSAMENAK

- Berritasuna: Berritasuna balio proposamen bat izan daiteke, izan ere, makina hau oraindik ez da asmatu inon, eta oso berria da.
- Eskuragarritasuna: Eskuragarritasuna ematen dugu gure bezeroei. Ez badute eskura haien BAT txartela edo esku dirua, mugikorraren bidez edo kreditu txartelaren bidez ordaindu ahal dute, eta askoz eskuragarria da, mugikorra beti gainean dugulako.
- Lana erraztea: Lana errazten diogu txoferrari, ez du dirua eraman behar autobusean. Ez da seguritatea egon behar, barruan ordainduko delako eta bezeroei ere lana errazten diogu, erosoagoa delako ordeaintzeko.
- Arriskuen murrizketa: Arriskuen murrizketa saihesten digu garraio publikoaren ticketa mugikorra izatek. Beraz, zerbait gertatzen bada ticketa ez genuke galduko, beti mugikorra izango genuen. Gainera, beti ikusi ahal duzu zenbat diru daukazu eta kontua erraztasun handiagoarekin eramateko aukera ematen dizu aplikazio honek.