

# Proposición de valor

- ¿Qué necesidad o problemas resolvéis?

El problema que resolvemos es la corrección de malas posturas para que así la espalda pueda estar en la posición correcta a la hora de realizar nuestro trabajo. Esto es importante ya que muchas veces cuando estamos trabajando realizamos malas posturas y esto conlleva a que luego tengamos problemas de espalda o dolores.



- ¿Qué es lo que te hace diferente y, por lo tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarte?

Lo que nos hace diferente es la forma de nuestro producto y el servicio que éste ofrece. Nos hace diferente el hecho de que reducimos el riesgo de que las personas padezcan problemas o dolores de espalda. Asimismo el diseño nos diferencia ya que es una camiseta que a nivel calidad precio vale mucho la pena.



No explicáis en qué consiste vuestro producto.  
Solo al final decís que es una camiseta

Andoni, Iris, Naiara, Ana María