



PROPUESTA DE VALOR 1 PELAYO Hecho por: Manuel, Samuel, Borja, Rodrigo, Pelayo

ofrecemos buen material para emopresas interesadas en el trike drifting

Este deporte obviamente ya existe, pero en nuestra localidad(asturias) es muy poco comun, por lo tanto no tendríamos apenas competencia.

En cuanto al valor cuantitativo queremos ofrecer un precio inferior al ya existente en el mercado ya que las empresas competidoras son muy escasas y los precios de estas consideramos que son muy elevados.

En cuanto al valor cualitativo queremos comentar que ciertamente el producto no está nada introducido en el mercado y que al ser una novedad de carácter accesible la percepción que se tiene de nuestro producto va a ser muy positiva en lo que respecta al ser una novedad poco habitual en el mercado

Novedad: No es un producto habitual

Personalización: Claramente es nuestra ventaja competitiva. Son exclusivos y personalizados

Diseño: Otra diferenciación clave de nuestro proyecto. El diseño es lavase de toda nuestra idea. La reutilización de materiales para diseño

Precio: No será tan alto como las pocas empresas que de dedican a ello pero a la vez la exclusividad se verá reforzada en el precio

Reducción de riesgo: En principio como se va a trabajar bajo proyecto no tenemos porqué tener demasiados recursos inmovilizados por lo que el riesgo no sería demasiado elevado. Está claro que la parte comercial será fundamental para encontrar los primeros clientes

Disponibilidad: Sera alguna inmediata en productos pequeños y en tiempo de entrega en los proyectos se pactara con los clientes

Sencillez de uso: Ninguno de nuestros productos tiene un uso complicado.