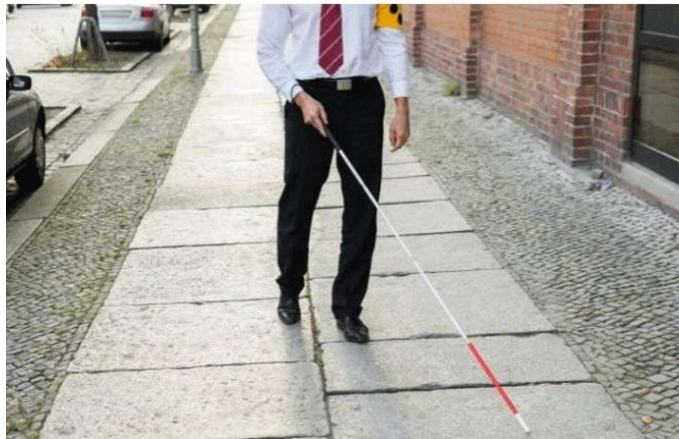


FUENTE DE INGRESOS

El cliente estará **dispuest@** a pagar el importe de **40€**, ya que un bastón habitual tiene un coste de un mínimo de 20€, y si a eso le sumas que tiene una nueva tecnología única en el mercado. Se trata de un bastón que se diferencia del habitual por la cantidad de datos que proporciona al usuario, de ahí su precio.

El cliente tiene la opción de pagar, en forma de **pago único 60%** y **pago recurrente 40%**. El pago único serán 40 € y el pago recurrente será de 3,99 €. Su precio es debido a la estrategia que utiliza la empresa que sirve exclusivamente para cambiar la perspectiva del cliente llamado así **precio psicológico**.



La **venta de activos** en la empresa será la compra de los clientes de los bastones personalizados para cada cliente, y que podrá ser de pago único o recurrente, queda a elección del cliente.

La empresa tiene la opción del **renting** la cual como empresa ha decidido dejar el bastón durante dos años en los que el cliente pagará 48€ al año, en los cuales se hará cargo de todas las averías que pueda tener el bastón.

A los dos años el usuario recibirá otro bastón más moderno y con mejoras, en ese plazo de dos años la empresa incorporará al producto mejoras y el nuevo modelo.

A medida que la empresa vaya creciendo, pondrá en marcha la opción de las **franquicias** para llegar a un mercado más amplio y poder captar más clientes.

De momento solo se tiene dos trabajadores que se encargaran de ir a las ortopedias de la parte norte de Euskadi a vender y promocionar los productos.

Los **precios** serán **variables**, dependiendo de la época del año. A mediados de año habrá un 15% de descuento debido a que la gente se va de vacaciones y las ventas bajan mientras que a finales de año todos los productos tendrán un 25% de descuento, ya que serán semanas donde queremos vaciar el stock y habrá más compras.

Sobre la **publicidad** dejarán folletos en las oficinas de farmacias para poder dar a conocer la empresa, también aparecerán anuncios en ciertas aplicaciones o cuando se hagan ciertas búsquedas.

Para una **prima por suscripción**, para aquellos clientes que se hagan socios en la empresa, se pondrá en venta una nueva acción a un valor superior al normal, así poder lograr más beneficios en la empresa y más clientes socios.

En las **comisiones** será la cantidad que se le cobrará al profesional o a la empresa al ofrecer un servicio en particular, en caso de tener que hablar en privado con un profesional para poder llegar a un acuerdo u ofrecerle algo se le aplicará la parte de comisión.

Esta empresa opta de la **licencia** que le facilita el gobierno para poder emprender y llevar a cabo el negocio en la ciudad, condado, estado o país de donde se lo facilitan.

La empresa contará con la ayuda del banco, que serán los **créditos** que se le ofrece a la empresa para poder apoyar con sus operaciones y seguir hacia delante con el proyecto..

Se tendrán ciertas **subvenciones** ya que se van a cambiar las máquinas a unas que contaminen menos, y se pondrán placas solares por lo que también se facilitara ese dinero proporcionado por el gobierno. Esa ayuda se facilitará para poder pagar las exportaciones de China hacia aquí, la publicidad, los intereses, la contratación de personal, etc.

