

## SEGMENTACIÓN

Este bastón adaptado va **dirigido** a un grupo de clientes que tiene unas necesidades muy concreto los cuales son:

- Personas con discapacidad visual.
- Personas con dificultad a la hora de orientarse.

Lo que **caracteriza** a este tipo de clientes, es que tiene discapacidad visual o de orientación, este producto se adapta fácilmente a todas las necesidades con todas las adaptaciones necesarias para su correcto uso y tiene un sencillo mecanismo para que toda persona que lo necesite pueda utilizarlo con facilidad sin depender de nadie .

La empresa Bastones Boston se dirige a un **mercado de nichos**.

Este mercado se dedica a un grupo de consumidores. Está compuesta por un número reducido de personas como son las personas ciegas y de poca orientación o empresas que comparten características, y necesidades similares. Representan una gran oportunidad de mercado al tener cualidades tan definidas.

Estas son las características de un **mercado de nicho**:

- Los consumidores tienen mayor probabilidad de compra.
- Se conforman con productos exclusivos o de precios premium.

Dentro de nuestros **segmentos**, tenemos la posibilidad de hacer los bastones según la altura del usuario, es decir, habrá diferentes tallas tanto para niños, adolescentes, adultos y ancianos ya que no todas las personas miden lo mismo y es por ello que necesitan diferentes tipos de alturas respecto a los bastones.

Como se ha comentado anteriormente es un bastón de uso fácil y sencillo, de fácil adaptación para cualquier persona con esta discapacidad y de rápida función, ya que tiene una tecnología avanzada

lo que le hace que siga su correcta función, incluso si no hay buena cobertura el gps seguiría funcionando sin ningún tipo de dificultad, tampoco se apagaría, ya que, eso supondría un grande problema para la persona que esté usando el producto en ese momento.

Hemos intentado poner un **precio asequible** para todo el mundo, ya que no todas las personas que lo necesitan tiene la suficiente estabilidad económica o un colchón económico para poderse permitir un producto como este. Ya que normalmente los productos Ortopédicos son muy caros. La media de precios de los productos Ortopedicos, en concreto los bastones está en 60 euros, es por ello que nosotros hemos ido en contra de la corriente y por ello hemos puesto el precio de 40€.