

FUNTSEZKO SOZIETATEAK

LOROS 3

- Zein dira behar dituzuen bazkide eta hornitzaile nagusiak zuen proiektuak funtziona dezan?

Hauek dira gure bazkide eta hornitzaile departamentuak gure empresa ondo funtzionatzeko eta mantentzeko

Elikagaien hornitzaileak: elikagaien hornitzaileekin lotura sendoak ezartzea funtsezkoa da. Bilatu hornitzaile fidagarriak ez ezik, kalitatezko produktu freskoak prezio lehiakorretan eskaintzen dituztenak ere. Bertako hornitzaileak kontuan izan ditzakezu freskotasuna sustatzeko eta komunitateari laguntzeko.

Logistika-hornitzaileak: Zure eragiketen esparruaren arabera, logistika-hornitzaileekin lan egitea erabakigarria izan daiteke puntualki bidalketak ziurtatzeko. Honen barruan sartzen dira entrega-ibilgailuak erostea eta ibilbideen eta ordutegien kudeaketa eraginkorra.

Sukaldeko materialen hornitzaileak eta biltegiatzea: Sukaldeko ekipamendu eraginkorra eta biltegiatze leku egokia izatea ezinbestekoa da elikagaien freskotasuna eta kalitatea mantentzeko. Kalitate handiko ekipamendu iraunkorren hornitzaileekin harremanak ezartzea.

Aliantza estrategikoak: Antzeko enpresekin itunak aztertzea. Gure zerbitzua osa dezaketen lineako eskaerak egiteko plataformekin, bidalketa-aplikazioekin edo tokiko negozioekin lankidetzan aritzeak elkarren arteko hazkuntzarako aukerak eman ditzake.

Gure enpresak behar ditu bezeroak logikoki, hauek izango litzateke:

Eskolak eta unibertsitateak: Hauek bezero printzipalak eta nagusienak izango dira. Zuzendariekin, kafetegiko langileekin edo ikastetxeko administratzaileekin harremanak sortzea ezinbestekoa da. Gure zerbitzu mota ulertzea, hala nola menu askotarikoak, elikagai osasuntsuak eta adin ezberdinetarako aukerak, funtsezkoa da zerbitzu pertsonalizatua eskaintzeko.

Zaharren egoitzak eta arreta zentroak: Bezeroen segmentu hau ere ezinbestekoa da. Zaharren etxeek dieta bereziak, murtxikatzeko errazak diren elikagaiak edo behar mediko zehatzetara egokitutako elikagaiak eska ditzakegu. Behar horiek ulertzeak zerbitzu pertsonalizatuak ematea bermatzen du.

Gurasoak eta familiak: Ekitaldi berezietarako edo eskolako ospakizunetarako catering edo entrega zerbitzuak eskaintzen badituzu, gurasoak eta familiak bezero garrantzitsuak izan daitezke. Eskolako festetarako edo familiako ekitaldietarako cateringa negozio aukera osagarri bat izan daiteke.

Hornitzaile eta bezero onak izatea ezinbestekoak dira gure zerbitzurako eta egoitzako ostalaritza negozioaren arrakasta eta iraunkortasuna lortzeko.

Hornitzaileak:

Kalitatea eta trinkotasuna: Hornitzaile onek kalitate koherenteko produktuak eskaintzen dituzte. Horri esker, kalitatezko produktuak lortu ahal dugu

Hornikuntzan fidagarritasuna: Hornitzaile fidagarriek osagaien eta produktuen etengabeko hornidura bermatzen dute. Ezinbestekoa da entrega-atzerapenak saihesteko eta gure negozioaren eraginkortasuna mantentzeko.

Kostuak eta eraginkortasuna: Prezio lehiakorrak eskaintzen dituzten hornitzaileekin lan eginez, kostuak kontrolpean eduki ditzakegu eta gure errentagarritasuna maximizatu. Gainera, hornitzaile eraginkorrekin harreman egonkorra izateak administrazio eta logistika kostuak murriztu ditzakegu

Bezeroak:

Diru-sarrerak eta hazkundera: Gure bezeroak gure negozioaren oinarria dira. Bezeroak pozik mantentzeak diru-sarrerak etengabeak eta erreferentzia positiboen eta leialtasunaren bidez hazteko aukera esan ditzakegu. Beti bilatu behar dugu bezeroen beharrak.

Publizitatea: Bezeroak gure zerbitzuekin pozik badaude, gure marka iragar dezakete eta jende askok jakingo du.