

4. SARRERA-ITURRIAK

Jakin behar dugu bezeroak zenbat ordaintzeko prest dauden guk eskaintzen diegun batera eramangarriengatik autoentzat. Gure produktua berria denez garestia izango da hasieran, dirua lortu behar dugulako etekinak lortzeko.

Gure bezeroak ordainduko dute ordainketa errepikariengatik diru-sarrerak modua erabiliz, ohiko zerbitzua eskaintzen baitiegu.

Enpresa batek diru-sarreraren iturri horiek sortzeko hainbat modu ditu. Gu bi modu erabiliko dugu: lizentziak eta publizitatea. Lizentzian, baimen bat eman behar digute gure produktua ustiatzeko. Publizitatea, berriz, bezeroei gure batera eramangarriaren arreta erakartzeko erabiliko dugu.

