

RELACIONES CON LOS CLIENTES

Nuestros clientes se centran principalmente en entidades públicas, a ellos no les interesa malgastar el dinero por ello tenemos diferentes soluciones para que eso no les pase y de esa manera intentar que acudan a nosotras en necesidad de limpieza de bosques.



Uno de nuestros descuentos se centraría en la cantidad de hectáreas, es decir, dependiendo de la cantidad de hectáreas que solicitan para la limpieza el precio podría disminuir ya que por hectárea son unos 1.000€ pero si se llega a un cantidad como 20 hectáreas este precio podría disminuir de esa manera para que los precios no sean tan altos y los clientes puedan acudir a nosotras.

Otro descuento sería relacionado con la vejez del cliente, es decir, dependiendo de la cantidad de tiempo que lleve contratando nuestro servicio podría optar por un descuento del 20% de esta manera podría asegurarnos que el cliente quisiera continuar contratando nuestros servicios.



A parte, podríamos ofrecer un apartado de socios, siendo esto a modo que a cambio de un descuento sobre nuestro servicio estos socios nos aportarían económicamente a modo de apoyo económico hacía nuestro servicio en algunos puntos siendo una ayuda para algunas zonas donde se nos puede dificultar el trabajo con este aporte

podremos financiar las ayudas necesarias para estas situaciones.

Para finalizar, cada cierto tiempo podremos ofrecer un servicio gratuito temporal para aquellas personas que no puedan permitirse nuestros servicios o no son los más interesados en ellos a través de esta oportunidad podemos mostrarles cómo trabajamos y de esa manera igual les acaba interesando como trabajamos y acaban contratando nuestros servicios.