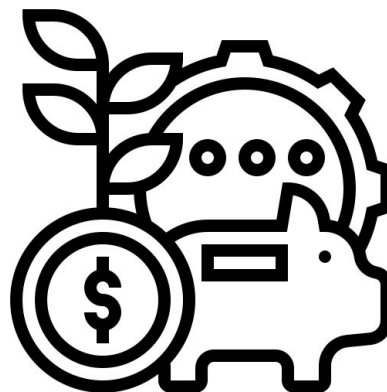


9. Costes

Los costes de nuestra empresa serán de tipo variable y de tipo fijo, los variables, cambian en función de la cantidad de productos que se vayan a vender. Es decir, cuantas más ventas más costes, estos gastos son proporcionales a la cantidad de ventas, las mesas tendrán un precio .



Sin embargo, los costes fijos en materiales y recursos físicos será de 250 euros al mes, serán independientes a las ventas de producto, estos costes serán el alquiler de un local donde poder almacenar y fabricar el producto.

Cómo hemos mencionado anteriormente, si la producción fuese mayor, tendríamos que valorar y asumir dichos costes, estableciendo y modificando los beneficios que pretendemos conseguir con ello en base a lo que surja o se exija, teniendo también en cuenta que al ser diseños personalizados, los costes son variables según el tamaño, la complejidad que conlleve y el tiempo que se invierta en su realización, así como incluir los gastos de envío y transporte y colocación.

	Especificaciones	Precio
Costes directos	Salarios, materiales, gas, luz, agua, alquiler	6000€
Costes indirectos	Mantenimiento	200€
Beneficios	Venta de mesas	6500€