

Bezereko harremana

Gure lehenengo helburua etxeak zaintzeko zerbitzuen erosleengana hurbiltzea da, izan ere, oso garrantzitsua iruditzen zaigu bigarren erosleak inplikatzeko, horiek baitira etxerik ez dutenak. Honekin, gure diru-sarrera iturri nagusia izan daitezkeen etxeen salmenta enprekin izan daitezkeen harremanak azpimarratu nahi ditugu. Hau da,



etxeak eskaintzen dizkigun enpresa bakar batekin, irabazi eta kide gehiago izan genitzake, batez ere etxerik gabeko jendeak. Adibidez, X enpresarekin parekatuz gero, haiei salduz gero, gure zerbitzuen % 5-10eko deskontu ugari eskaini ahal izango dizkiegu

bezereoi, eta horrekin bezero gehiago irabazi. Laburpen gisa, gure estrategia etxeko zaintzan interesa duten bezeroengana hurbiltzea izango litzateke.