

RELACIONES CON LOS CLIENTES:

- ¿Cómo vais atraer nuevos clientes, mantenerlos y hacerlos crecer?

Destacaríamos los beneficios del producto que ofrecemos por redes sociales y una página web de la empresa con atención al cliente, mediante el uso de imágenes y videos a modo de presentación, además de las experiencias de clientes contando el beneficio que les puede haber supuesto tanto física como mentalmente nuestro producto y de este modo atraer a posibles clientes.

Con el objetivo de mantener a los clientes actuales y atraer a nuevos, se harían también una serie de experiencias interactivas al aire libre, sesiones de jardinería en comunidad o picnics para de este modo poder estimular a los actuales y futuros posibles clientes, además del uso de promociones e incentivos para poder llamar la atención.