

# **PROPUESTA DE VALOR**

## **·¿QUÉ ES ANIBUS?**

¿Alguna vez has querido escuchar música mientras manejas en silencio un kart? ¿Condujiste de noche y no tenias luces? ¿Quieres algo distinto a lo que hay en el mercado?

**Jasa** propone crear **Anibus**, un tipo de **kart** con altavoces bluetooth y luces led para que vivas la experiencia de manejar de forma distinta a los demas; ademas a un precio no muy elevado, para que puedas disfrutar por menos gastos; puedes comprarlo en nuestra web o nuestra tienda fisica y ademas puedes alquilarlo en circuitos de karting y competir con tus amigos tanto en carreras como a tiempos. Es una forma distinta de conducir un kart y así lo queremos transmitir, tanto para los más pequeños como para adultos.

## **·CARACTERÍSTICAS**

Es un kart con un chasis más grande de uno normal, con un motor de 4 tiempos de 270cc, es decir alrededor de 9-10 cv, también lleva volante, pedal de acelerador y de freno, lleva un asiento que puedes ajustarlo según tu estatura, lleva dos altavoces a los lados y uno atras tuyo para que tengas sonido en estéreo, y para acabar lleva luces led por debajo.

## **·¿CÓMO SURGIÓ?**

Esta idea surgió porque yo tengo un kart y estoy metido en el mundo del karting y del automovilismo en general y me gustaría dar a conocer más sobre este mundo porque no se habla mucho de ello y la verdad que es bastante divertido, entretenido e interesante.Y con esta idea daríamos a conocer sobre todo a gente más joven de una forma más barata para que se metan en este mundo del karting y de los coches.

Otra ventaja sería que podemos personalizar el kart al gusto del comprador, es un producto económico y distinto a los demás.

## **SEGMENTACION DE CLIENTE**

### **·Público objetivo**

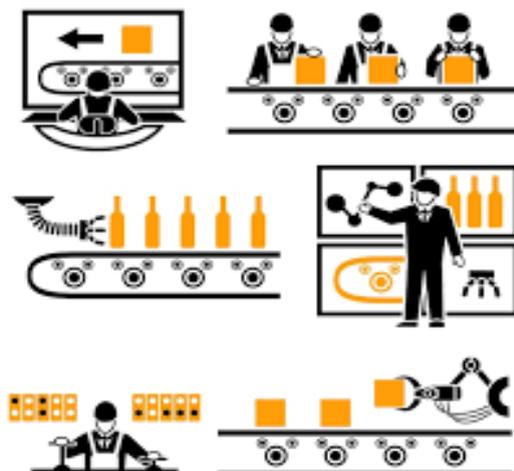
El **público objetivo principal** de anibus es la gente joven de entre 3 a 14 años aproximadamente, pero se tendrá en cuenta la gente que sea fanática de los karts. En caso de que el cliente sea menor de edad, necesitará un permiso o un tutor legal que se le otorgue.

En lo que geográficamente concierne, el público objetivo principal inicial de nuestra empresa son los niños de Euskadi ya que nos desarrollamos en este territorio. Pero nos planteamos ampliar nuestro alcance a nivel nacional e internacional, llevando las ventas a otras ciudades y países que dispongan de este tipo de tecnología y que la consuman.

## ACTIVIDADES CLAVES

De cara a las actividades clave de Anibus, habría que destacar el **proceso de producción para obtener el producto final**. El diseño es el apartado final, y por tanto, lleva una gran cantidad de horas de investigación por parte de los diseñadores de nuestra empresa.

La gestión personalizada de cada espacio personalizado , realizando cambios diversos de información y gestionando la disponibilidad de los Karts de la tienda y el incluir nuevos productos en este espacio.



# **CANALES**

## **·Medios de comunicación y distribución**

Los medios de comunicación que conectan a los clientes con nuestra empresa son :

Una página web propia de la empresa, esta es necesaria para la comunicación a distancia con el público. Además una web posibilita la compra-venta de nuestros productos y servicios.

Haremos uso de redes sociales como Instagram y Facebook donde publicamos e informaremos sobre nuestro producto y sus beneficios manteniendo una comunicación más cercana también podrán interactuar los clientes mediante estas redes.

Otro canal es la venta directa en tiendas físicas ya sean tiendas de karts, ferretería, tecnología... Y en caso de disponer de tienda propia de la marca se venderá mediante esta.

# RELACIONES CON LOS CLIENTES

## ·Atraer:

Nuestra intención es atraer a la gente a través de la publicidad de nuestro producto para que pueda conocerse e identificarse con su propuesta. Esta tarea se llevará a cabo mediante publicidades y ferias tecnológicas.

## ·Mantener:

Para mantener a los clientes usuarios de nuestro productos y hacernos crecer como empresa vemos importante ofrecerles **la mejor calidad posible**, por lo cual, es primordial disponer de un buen **servicio de venta y posventa** con atención al cliente, facilitando la información necesaria, como los plazos de entrega o a descripción correcta de los materiales.

También se les proporciona el **seguimiento de su envío y servicios de asesoramiento** de uso.

Por ultimo, nos parece conveniente mantener una relacion **relacion cordial** con nuestros distribuidores, para ello nos aseguraremos de satisfacer sus necesidades y las de los clientes.

## ·Prioridad:

Desde Anibus, priorizaremos el **feedback de los clientes**, a través de los canales proporcionados por nuestra empresa, **para ayudarnos a mejorar nuestros servicios**. En nuestra web, tendrán a disposición un chat para la resolución de dudas y reclamaciones y número de contacto para reclamaciones (5% descuento por opinar...)

## SOCIOS CLAVES

### •Público objetivo:

Para poner en marcha nuestra empresa, necesitamos socios claves con el propósito de conseguir consolidarnos como una empresa estable en el mercado , por lo tanto, escogimos minuciosamente nuestros proveedores teniendo en cuenta su trayectoria y sus valores de empresa

Creemos que estas compañías encajan con nuestra visión y valores, como la sostenibilidad, accesibilidad y compromiso.

Para nosotros el usuario es nuestra prioridad por lo cual trataremos de proporcionarles un producto asequible y de calidad, junto a nuestros socios.

Nos aseguramos de que cada una de estas empresas fueran especialistas en su sector.



## **FUENTES DE INGRESO**

La fuente de ingresos de nuestro proyecto proviene de las ventas del kart, del alquiler de los karts en los karting y de nuestro taller de piezas y arreglos de ellos.

### **•Venta directa:**

Sobre la **venta directa** de ellos será tanto en nuestros talleres como en las tiendas de karting donde se vendan. Principalmente los fabricaremos en nuestros talleres y los venderemos ahí, luego por venta secundaria estará en tiendas, nos llevaremos un 70% y las tiendas un 30% por venta.

### **•Alquiler:**

Como dije antes alquilamos nuestro kart en circuitos de karting. En los circuitos llevaremos nosotros el mantenimiento de los karts, es decir, los encargados del karting solo se harán cargo de alquilarlo, nosotros de arreglarlo y de llevar las piezas necesarias para el. El karting se llevará un 25% y nosotros un 75%.

### **•Talleres:**

En nuestros talleres tendremos ventas de el y también llevaremos el mantenimiento del kart y las piezas necesarias para el.





## RECURSOS CLAVES

Las bases para la creación y funcionamiento de una empresa son los recursos claves, estos pueden ser humanos, físicos, intelectuales o económicos. Teniendo en cuenta estos aspectos, hemos estudiado los recursos claves necesarios para la eficiencia de nuestra empresa.

Humanos	Físicos	Intelectuales	Económicos
<b>Trabajadores:</b> para la mano de obra y gestión del trabajo.	<b>Ordenadores:</b> Actualizaciones de la web, redes sociales y de la aplicación.	<b>Grado de diseño y edición de publicidades impresas multimedia:</b> diseño web, diseño publicitario, diseño 3D	Con un <b>presupuesto de 400\$</b> pedido de subvención del Estado, <b>obtuvimos el 70%</b> de este.
<b>Proveedores y distribución:</b> para conseguir materiales y distribuir los productos	<b>Maquinaria:</b> para la creación.	<b>Grado de automoción:</b> capacidad de montaje y construcción	<b>Capital propio:</b> entre los socios

<b>Cientes y usuarios:</b> para la compra y utilizacion de nuestros productos Ademas, para conseguir beneficios	<b>Herramientas:</b> Para el montaje.	<b>Habilidades sociales:</b> cercania, capacidad de comunicacion, organizacion, negociacion, creatividad y adaptabilidad.	
		<b>Idiomas:</b> Castellano, Ingles C1, Euskera B2, Portugues avanzado y Italiano avanzado.	

## **COSTES**

La estructura de costes es un dato importante para especificar los gastos y los beneficios que tendremos, la principal serie de gastos que tendremos serán costes variables.

### **·Costes variables**

Los costes variables dependen de lo que necesitemos y de los envíos que hagamos o necesitemos de piezas. Dependerá de los mantenimientos que tengamos que hacer a los karts y de si se estropean los karts.

