

## **BEZEROEKIKO HARREMANAK:**

Bezero berriak erakartzeko, hainbat gauza sustatu beharko ditugu. Harreman mota hauek pertsonalki edo online izango lirateke:

Lehenik, bezero berriekin harreman estua eta fidagarriak lortu. Beraien kezkek, galderak argitzea, konfidantza bat lortzeko.

Bigarrenik, tailerrak eta eskaintzak sortzea. Bezero berriak erakartzeko, tailerrak eta eskaintzak egitea erakargarria izango litzateke. Horrela, tailerretan produktuak proba dezakete.

Amaitzeko, bezeroen lehentasunak ezagutzea. Bezeroek zer nahi duten jakitea, beraien beharrak asetzeko produktuak gero eta gehiago garatuz.