

## **Fuente de ingreso**

Nuestros ingresos proceden de varias fuentes. La principal es la venta de productos. Es decir, la venta directa de bombillas inteligentes a los consumidores a través de minoristas, tiendas en línea o distribuidores, así como de la venta de accesorios y complementos, como interruptores inteligentes, controladores remotos o productos adicionales que mejoren la experiencia del usuario.

Asimismo proporcionamos soluciones integradas, que consisten en ofrecer soluciones de iluminación inteligente completas para hogares o negocios, que pueden incluir un conjunto de bombillas, sensores y sistemas de control.

Por otro lado, en nuestra empresa ofrecemos servicios de suscripción que proporcionan funciones adicionales, actualizaciones de software o acceso a características premium.

Además de esto, colaboramos con otras empresas de tecnología o proveedores de servicios domóticos para integrar las bombillas en ecosistemas más amplios, lo que podría generar ingresos mediante acuerdos y comisiones.

Disponemos de un servicio de consultoría para la instalación y configuración de sistemas de iluminación inteligente en entornos más complejos.

Respecto a actualizaciones y versiones mejoradas, lanzar nuevas versiones mejoradas de bombillas inteligentes con características avanzadas, es uno de nuestros objetivos a medio plazo, lo que podría generar ingresos a través de la venta de productos actualizados.

Somos conscientes de que en muchas ocasiones son necesarios programas educativos o de formación para consumidores, instaladores o profesionales del hogar inteligente, para lo que nuestra plantilla está altamente cualificada.

La diversificación de las fuentes de ingresos puede permitir a la empresa maximizar sus oportunidades en el mercado de iluminación inteligente y adaptarse a las cambiantes demandas y tendencias del consumidor.