

Fuentes de Ingreso

Nuestro contenedor de basura inteligente presenta oportunidades de ingreso a través de múltiples vías.

Podríamos vender directamente el dispositivo a municipios o entidades privadas interesadas en mejorar la gestión de residuos.

Además, ofreceríamos servicios de mantenimiento y actualizaciones los cuales podrían generar ingresos recurrentes.

La recolección y análisis de datos sobre hábitos de reciclaje podría ser un activo valioso para empresas de reciclaje o investigadores, permitiendo monetizar esta información.

Asimismo, podríamos establecer alianzas estratégicas con otras empresas del sector tecnológico o ambiental para ofrecer soluciones integradas.

Otras fuentes potenciales incluyen la publicidad local en el contenedor, la venta de accesorios relacionados y la prestación de servicios de consultoría en gestión de residuos inteligente.

Con una estrategia adecuada, el potencial de ingresos de nuestro innovador producto es considerable en el mercado actual.