

## 1. Proposición de valor

La principal propuesta de valor que ofrece Perfect Outfit a través de su negocio es la de ofrecer una plataforma en la que tanto compradores como vendedores obtienen un beneficio por participar en ella:

**Los compradores obtienen interesantes artículos a precios más bajos** (teniendo en cuenta que todos son de segunda mano), y los **vendedores obtienen un beneficio económico por el alquiler de los artículos que no necesitan en ese momento.**

La plataforma resuelve varias necesidades y problemas tanto para compradores como vendedores:

- **Despejar espacio en el armario:** Muchas personas tienen ropa en buen estado que ya no usan y que ocupa espacio en sus armarios. Perfect Outfit les permite alquilar estas prendas, liberando espacio.
- **Ahorro de dinero:** Los compradores pueden alquilar ropa de segunda mano a precios más bajos que los productos nuevos en tiendas convencionales, lo que les permite ahorrar dinero al no tener que comprar esos productos.
- **Sostenibilidad:** El alquiler de ropa de segunda mano contribuye a la sostenibilidad ambiental al extender la vida útil de las prendas, reduciendo así la necesidad de producir nuevos artículos y disminuyendo el impacto ambiental asociado con la fabricación y eliminación de ropa.
- **Acceso a variedad de opciones:** Acceso a una amplia variedad de prendas de diferentes estilos, marcas y tallas, ya que la plataforma reúne a vendedores de diversas ubicaciones geográficas.