

Proposición de valor

En nuestra empresa, hemos creado el traductor instantáneo.

¿Qué necesidad o problema resuelveis?

Facilitamos la comunicación entre la gente que habla diferentes idiomas. Se pretende cubrir la necesidad de comunicarse instantáneamente rompiendo así la barrera idiomática.

¿Que es lo que te hace diferente y, por lo tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarte?

El valor novedoso de esta propuesta, es que a diferencia de los traductores convencionales nuestro traductor soluciona el problema instantáneamente.

Lo que nos hace diferentes al resto de traductores, es principalmente que se trata de un dispositivo que se utiliza específicamente para traducir. Es decir, que la persona que lo compre podrá usarlo sin necesidad de tener conexión a internet ni cobertura.

Su prestación principal, como hemos mencionado anteriormente, es acercar a personas que pertenezcan a

*33diferentes culturas, facilitando la comunicación entre las mismas.

Su diseño es pequeño, sencillo y portátil, lo que lo hace fácil de utilizar.

La marca se llamará Pear, y tendrá un precio estimado de 99,99€. Estará disponible en los puntos de venta tecnológicos.