

## IRABAZI ITURRIAK

Gure produktuak prezio finkoa izango du, izan ere, ez da urtean zehar merkatuko egoeraren arabera aldatuko, hau da, hasieran ezarritako prezioa mantenduko da, nahiz eta eskaintza haundiagoa egon ez dugu prezioa aldatuko.

Honekin lotuta, zerrendako prezioa ezarriko diogu, produktu indibidual bat baita. Diru sarrerei dagokionez, aktiboen salmentaren bidez lortuko genituzke etekinak. Gure kasuan, etekinak gure produktuaren salmentaren bidez lortuko genituzke, hau izango zen irabaziak izateko bide bat.

Bezeroak eskeinitako diruaren inguruan, batetik produktu berri bat denez, diru asko eskeiniko digutela pentsatzen dugu, baina bestetik orain arte enpresek dron hau erabili gabe lan egin dutenez, ez gaude zihur enpresek diru handia utziko duten. Hasieran prezio bat jarriko da eta ikusten badugu, altuegia dela jeitsi egingo dugu prezioa eta hori izango da betirako geratuko den prezio definitiboa. Hasierako prezioa honako hau izango da : 8.000€. Ez dugu efektiboan dirurik hartuko kopurua haundia baita eta ez dugu diru hori arriskuan jarri nahi ezta norbaiti erresponstabilitate hori eman nahi, beraz kontu korrentea erabiliko dugu.

Gure ditu iturria ez da soilik drona izango baita dronak izango due mantenimendua, edozein enpresak arazoren bat izan ezkeru gure zerbitzua jaso dezaten eta horren kostua 1.000€ takoa izango da.

Beraz diruaren %85 a dronaren salmentak emango digu eta beste %15 a mantenimendu zerbitzuak.

Kostu handia izango dugunez, hasieran mailegu bat eskatuko dugu eta mozkinak lortzen hasiarte ez dugu soldata jasoko, hori baita guk hartutako erabakia.

