

## Kostuen egitura

Gure zerbitzua eskaintzeak, kostu handi bat eragingo digu gure poltsikoetan eta hasieran, inbertsio handi bat eragingo digu.

Lokala, zure fitness negozioan egin beharko duzun gastu handienetako bat izango da. Agian zortea duzu aurretik lokal komertziala izatea, kasu horretan, ez zaizu zaila izango zure negozioa errentagarri egitea. Hala ez bada, lokala erosteko edo alokatzeko aukera aztertu beharko duzu.

Elektrizitatea eta ura gastuak dira edozein establezimendutako gastu ohikoenak eta ohikoenak. Gimnasio baten elektrizitate-gastuen kasuan, nahikoa argi izan beharko duzu zure kideak eroso senti daitezen, tenperatura osasuntsu eta aire-zirkulazioa mantentzeko. Bi kasuetan, gaur egun kontsumo baxuko argiztapen eta hozte sistemak daude, hasieran garestiagoak izan arren, errentagarriak izaten amaitzen dutenak.

Zure gimnasioa irekitzean, zure kideei zerbitzu osoa eskaintzeko beharrezko fitness ekipamenduz hornitu behar duzu. Honek kirol ekipamenduetan hasierako inbertsioa suposatzen du, aldi berean edo gimnasioko makinaren finantzaketa sistema baten bidez ordaindu ahal izateko.

Ondoren, ekipamendua berrituta eta egoera ezin hobean mantentzeak ondorio batzuk ditu. Hasierako inbertsio honekin makinaren mantenu-kuota bat ordaintzea (tasa finko mota bat) edo behar dituzten konponketa espezifikokoak ordaintzearekin batera joan daiteke.

Agian zure gimnasioa oso txikia bada eta kirol lizentzia baduzu, zure gimnasioa bakarrik kudea dezakezu. Hala ere, kasu gehienetan langile baten laguntza behar izango duzu heldu ezingo dituzun alderdiak estaltzeko.

Zure gimnasioan hornitzaile batzuekin harremanetan jartzeko aukera ere badago: garbiketa-enpresa, vending eta ordezeko makinak, instalazioen mantentze-enpresa... Atal hau osorik, baita honetan aurreikusten diren gainontzeko gaiak ere. post, zure gimnasioaren negozio planean islatu behar da.

Gure negozioa handitzen joaten den ahala, gure kostuak ere handitzen joango dira eta honek, gure irabaziak handitzea ere egingo du.