

## DIRU SARRERAK



Gure negozioak ez du produktu fisiko bat eskaintzen, baizik eta zerbitzu bat. Aplikazio bat da, hainbat produkturen prezioak konparatzeko balio duena, bezeroak erabaki dezan zer kantitatetan eta zer preziotan erosi nahi duen produktu bat. Gainera, informazio hori (prezioak, deskontuak, eskaintzak...) hainbat supermerkatu eta auzo-dendatan konparatzeko aukera izango duzu. Hori gutxi balitz, bilatzen ari diren produktuak saltzen dituzten denden kokapena ere ikusi ahal izango dute, baita mugitzeko zailtasunak dituzten pertsonen gure aplikazioa erabiltzeko duten irisgarritasuna ere. Beraz, gure proiektua ez da eros daitekeen zerbaitekin, baizik eta Playstore edo Safari bidez deskarga dezakezula.

Gure negozioarekin irabaziak izaten hasteko zenbat bezero behar dituen gutxi gorabehera jakiteko, gure proiektuak zenbat unitate saldu (produktu fisikoa ez denez) behar dituen kalkulatu dugu, gure kostu guztiak, finkoak zein aldakorak, berreskuratu ahal izateko.

Doako aplikazioa denez, ez dugu kobratuko jendeak deskargatzeagatik, baizik eta deskarga-kopuru jakin batera iristean dirua lortuko dugu (por cada descarga conseguimos 0.10€), eta gure aplikazioa zenbat eta jende gehiagok deskargatu, orduan 4333 eta etekin gehiago izango ditugu. Sarrerak lortzeko beste modu bat, doako aplikazioa izanik, publizitatearena da. Gure aplikazioan iragarkiak egongo dira, adibidez supermerkatu handietakoak, eta iragarki horientzat diru kopuru bat kobratuko dugu. Ordainketa-harpidetzaren mailak ere jarriko ditugu, hau da, hilean kopuru jakin bat ordaintzen duten bezeroek iragarkiak gaitu eta aplikazioaren hainbat funtzio desblokeatu ahal izango dituzte, hala nola produktu jakin batera harpidetzea (pertsonak, supermerkatu handiak) eta aplikazioan zure interesetik markatu duzun produktuari buruzko jakinarazpenak iristea. Laburbilduz, publizitatearen bidez lortuko ditugu diru-sarrerak.

