

#### 4. FUENTES DE INGRESOS

En cuanto a la ponderación de las fuentes de ingresos dependerá en gran medida de diversos factores, como el mercado local, la demanda de los clientes, la competencia y las capacidades específicas de la empresa.

La mayor parte de nuestros ingresos procederán de la venta de tanques de revelado, esto puede representar una parte significativa de los ingresos iniciales, especialmente si hay una demanda estable de tanques de revelado en el mercado.

Dependiendo de la frecuencia de compra de los clientes, esta fuente de ingresos puede ser constante y contribuir de manera consistente a los ingresos.

Además, parte de los ingresos procederán del alquiler de los tanques de revelado, previamente creados por nuestras impresoras 3D, lo que puede ser también una fuente de atracción de clientes.

A continuación, se detallan concretamente de dónde proceden las fuentes de ingresos de nuestra empresa.

La venta en línea puede ser una forma eficaz de llegar a un público más amplio, pero la magnitud de los ingresos dependerá del alcance de nuestra presencia en línea y estrategias de marketing.

Una opción para obtener mayores ganancias y además ayudarnos entre jóvenes emprendedores es la colaboración con estudios fotográficos, esta fuente de ingresos podría ser consistente y representar una parte significativa. Esta empresa es @chocolateconmenta.empresa, la cual está fundada por dos jóvenes emprendedoras apasionadas de la fotografía. Con ellas realizaremos promociones de las que obtendremos beneficios para nuestras ganancias.

Por últimos, participaremos en eventos y ferias para generar mayores oportunidades de marketing y ventas indirectas. Como por ejemplo la feria Swab. Swab es un punto de encuentro entre las galerías y salas de exposición nacionales e internacionales y los coleccionistas, instituciones y fundaciones artísticas de nuestro país, realizándose todos los años en Barcelona. De esta manera nos daremos a conocer en más ciudades.



A continuación, se define en detalle el plan de costes de la empresa:

#### **INVERSIÓN**

Inmovilizado material

- **Utillaje y mobiliario:**  
Material necesario para iniciar la actividad será de 10.000 €. Se amortiza el 25%.  
El mobiliario tendrá un valor de 20.000 €. Se amortiza el 10%.

- Equipos informáticos: 3.000 €. Se amortiza el 20%.

#### Activo inmaterial

- Aplicaciones informáticas: 1.000 € Se amortiza el 20%.
- Fianzas: 700 € de las dos mensualidades de fianza del local.

### **FINANCIACIÓN**

#### Financiación propia:

- Aportaciones dinerarias: 10.000 € dinero aportado por los socios.

#### Financiación ajena:

- Préstamo bancario a largo plazo: 15.000 €, el préstamo tiene las siguientes características: se solicita a 10 años, interés 10%, gastos de formalización 100.

### **VENTAS-INGRESOS**

Durante el primer año las previsiones de ventas aproximadamente serían:

- Un número aproximado de 30 tanques de revelado por mes a un precio que varía entre los 25 y 50 €, dependiendo del tipo de tanque de revelado (tamaño, materiales). Año 13.000 € aprox.

### **PERSONAL**

Consideramos que en la empresa va a trabajar el emprendedor y un trabajador.

Emprendedor: 1.200 €/mes de sueldo bruto y 80 €/mes de cuota de autónomos.

Trabajador: 1.000 €/mes de sueldo brutos y 330 €/mes correspondiente al 33% de seguridad a cargo de la empresa.

- Sueldos y salarios:  $(1.200 + 1.000) * 12 = 26.400$  €
- Seguridad Social:  $(80 + 330) * 12 = 4.920$  €