

FUENTES DE INGRESOS

Fuentes de Ingresos:

Ventas Directas a superficies de venta al público: WILD prevé generar entre un 50-70% de sus ingresos a través de la venta directa a tiendas de alimentación, que incluyen supermercados, pequeñas tiendas y gasolineras. Ventas a Empresas de Máquinas Expendedoras: La venta de productos WILD a empresas de máquinas expendedoras constituirá el resto de los ingresos, representando aproximadamente el 30-50%.

Ingresos para Inversiones:

Crowdfunding: WILD planea utilizar el crowdfunding como principal fuente de inversión inicial. La estrategia consistirá en ofrecer a los contribuyentes paquetes que incluyan latas de producto y merchandising exclusivo de WILD. La estimación de ingresos para inversiones se basará en una campaña de crowdfunding bien estructurada que destaque los valores únicos y saludables de WILD, atrayendo a donantes interesados en respaldar la iniciativa. La transparencia y la conexión emocional con los contribuyentes serán fundamentales.

La gestión de ingresos se llevará a cabo de manera prudente y eficiente, asegurando que los recursos obtenidos se destinen adecuadamente a la producción, distribución y expansión de WILD en el mercado.