

Enpresa honek ikasleei hobeto planifikatzeko eta ikasketa-orduak hobeto aprobetxatzeko aukera ematen die. Pedagogoen laguntzarekin, ikasle bakoitzarentzat egokiak diren ikasketa-metodoak bilatzen ditugu. Probaren garapenean, probak ebaluatzen dituzten ikasketa-estiloak identifikatzen ditugu, hala nola diseinatutako probak edo galdetegiak.

Azterketa-metodologiak garatzean, hainbat azterketa-metodo erabiliko dugu, ikasleen premiak eta lehentasunak kontuan hartuz. Lineako plataforma bat sortuko dugu, non ikasleek probak egin eta baliabide pertsonalizatuak eskura ditzaten. Aholkularitza pertsonalizatua ere eskainiko dugu, ikasleen aurrerapena bermatzeko.

Jarraipena eta atzeraelikadura sustatzeko, jarraipen-tresnak txertatuko ditugu eta ikasleen beharrak kontuan hartuz, azterketa-metodoak egokitzeko datuak biltuko ditugu. Marketin-estrategiak ere ezarriko ditugu, ikasle eta gurasoei zerbitzuaren onurak argitzeko.

Tarifak eta negozio-eredua definituz, harpidetza-eredu bat ezarriko dugu, eta prezio malguak eskainiko ditugu. Etorkizuneko hedapenak kontuan hartuz, zerbitzuak zabaltzeko aukera ikusiko dugu, ikaskuntzaren hainbat alderdiak hartuz, hala nola lineako tutoretza edo azterketa estandarizatuak.

Negozio-plan bat egitea da lehenengo pausoa, helburuak, marketin-estrategiak, prezioen egitura eta finantza-proiektzioak hartuz. Erregistro eta legezketasunari buruz jakin beharko dugu, lizentzia eta baimenak behar izan ditzakegun.

Langileak hautatzea ere garrantzitsua da, hezkuntzako adituak eta pedagogoen artean, beren esperientzia eta gaitasunen arabera. Proben garapen eta plataforma segurua diseinatzeko lan egingo dugu.

Marketina eta sustapena lortzeko estrategiak garatuko ditugu, sare sozialak eta beste kanalak erabiliz. Bezeroentzako arreta sistema bat ezarriko dugu, galderei eta kezkei erantzuteko.

Ikasleen aurrerapena jarraitzeko eta etengabeko hobekuntza eskaintzeko, datuak biltzen eta analizatzen jarraituko dugu. Ikasleen atzeraelikadura eskatzea eta zerbitzua egokitu ere lan egingo dugu.

Etorkizuneko hedapenak kontuan hartuz, enpresaren hazkuntza-plan bat garatuko dugu. Finantza erregistroak mantentzea da azken pausoa, diru-sarreraren eta gastuen kontrola eginez.

Gogoratu, enpresa bat sortzea denbora eta ahalegina eskatzen du. Pazientzia izatea eta merkatuan etengabeko hobekuntza lortzen duzun heinean egokitzeko prest egotea da garrantzitsua. Edozein negozioa sortu aurretik, lege- edo

finantza-aholkularitza bilatzea eta eraginkortasunez jarduten ari zarela bermatzea ere oso garrantzitsua da.