

DIRU SARRERAK:

Bi modu egongo lirateke:

Erosketa sartzeko aukera ematen duen aplikazioaren deskarga edo erabilera bakoitzeko tarifa bat kobratuko genuke. Aukera hau erakargarria izan liteke erosotasuna eta azkartasuna baloratzen duten bezeroentzat, baina zure proiektuaren irismena ere mugatu lezake prezioa oso altua bada edo antzeko doako aukerak badaude.

Beste aukera bat hileko edo urteko kuota kobratzea dendetan erosketa sartu nahi duguna. Aukera hori onuragarria izan liteke lehiatik bereizi eta zerbitzu berritzailea eskaini, baina hasierako inbertsioa eta arriskua ere ekar ditzake, behar adina eskari ez badago edo bezeroek beste ordainketa-metodo batzuk eduki beharko genituzke.