

4. FUENTES DE INGRESO

En este apartado tendréis que preguntaros ¿cuánto y cómo está dispuesto a pagar vuestro cliente potencial por el producto o servicio que le estáis ofertando?

EcoAprovecha, ha diseñado una forma sencilla para que los comedores sociales y organizaciones benéficas accedan a los **servicios prestados**. Se cobrará una **tarifa** de 1.5 € por cada kilogramo de alimentos que reciban. Esta tarifa financiará el **coste total** de la empresa, es decir, la **compra** de los alimentos, el **transporte** y también contribuirá a mantener la **sostenibilidad** de la iniciativa.

Además, se han creado tres opciones distintas de suscripción para adaptarse a diferentes proveedores y clientes:

1. Pack Básico (4.99 €/mes): Este pack está dirigido a aquellos clientes que quieren ponerse en contacto con los proveedores para que les suministren los alimentos que necesitan.

2. Pack Plus (6.99 €/mes): Este pack es perfecto para quienes quieren aprovechar funciones y servicios avanzados, como análisis de datos o informes personalizados.

3. Pack Premium (11.99 €/mes): Esta es la opción más completa, los proveedores y clientes que adquieran este pack contarán con todas las características anteriores y con servicios exclusivos como eventos y sesiones de formación. Se priorizará a los usuarios que estén suscritos a este pack a la hora de ponerse en contacto con proveedores o clientes y a la hora de la duración del transporte de los alimentos.

Estas tarifas permiten a los clientes ponerse en contacto con los proveedores para demandar los alimentos y a éstos con los clientes para suministrárselos, pudiendo elegir el nivel de servicio que mejor se ajuste a sus necesidades y presupuesto.

Además, EcoAprovecha cuenta con **oportunidades de financiamiento adicionales**, como **subvenciones y asociaciones**, para poder llevar a cabo este proyecto que tiene un compromiso de sostenibilidad social y medioambiental que generará un gran impacto positivo tanto en la sociedad como en el medioambiente.

