

IRABAZI ITURRIAK

Daukagun negozio ideia, zerbitzu publiko bati ikusgarritasun handiagoa emateko dela kontuan hartuta, kobratzen dugun gauza bakarra edukia plataforma bati saltzearen kasuan izango litzateke.

Telebista plataforma bati saltzeko kasua bada, lortuko dugun dirua sortuko litzatekeen audientziatik eta programaren zatien artean jarriko litzatekeen iragarkitik izango da, egunaren amaieran guk dugun audientziatik. generatu izango litzateke iragarki horiek kontsumituko dituen eta iragarleek ordainduko digute iragarkiak gure orduetan jartzeko.

Plataforma bati saltzeko kasuan, Netflix kasu honetan, plataformari saltzen diogun atal bakoitzeko kobratzen dugu, plataforma mota hauek ez baitute kanpoko iragarkirik, esate baterako, telebista.

Azken kasuan, hau da, plataforma digital batera igotzea izango litzateke, kasu honetan YouTube-n, jarriko liratekeen iragarkiengatik eta izango genituzkeen babesleengatik irabaziko dugu dirua, sortzen ari den zerbait izanik zaila izango litzatekeena. errentagarria izan plataforma digital batera igota, markek ez baitute jende txikia babesten.