

4.FUENTES DE INGRESO

Para empezar, nuestro modelo de negocio implicara ingresos puntuales ya que se realizaran pagos puntuales a nuestros clientes.

Por otro lado nuestra empresa se financiara también con venta de activos.

Otra de las opciones que se pueden barajar es el alquiler de nuestro producto para ocasiones puntuales o especiales, como por ejemplo para bodas, cumpleaños o comuniones.

La concesión de licencias también estaría dentro de nuestras opciones, vendiendo la licencia de nuestro producto a otra empresa para que lo fabrique.

En nuestra fuentes de ingresos la comisión de corretaje también sería importante ya que contrataríamos un agente de seguros para que nuestros productos a la hora de estropearse tengan opción de arreglo y a la vez nosotros no perdamos dinero arreglando el producto.

Los mecanismos de fijación de precios establecen cómo fijar el precio para tu producto o servicio y suelen estar vinculados a una fuente de ingresos determinada. Existen dos categorías diferentes, las fijas y dinámicas.