

## 4.FUENTES DE INGRESO

*Para empezar, nuestro modelo de negocio implicara ingresos puntuales ya que se realizaran pagos puntuales a nuestros clientes.*

*Por otro lado nuestra empresa se financiara también con venta de activos.*

*Otra de las opciones que se pueden barajar es el alquiler de nuestro producto para ocasiones puntuales o especiales, como por ejemplo para bodas, cumpleaños o comuniones.*

*La concesión de licencias también estaría dentro de nuestras opciones, vendiendo la licencia de nuestro producto a otra empresa para que lo fabrique.*

*En nuestra fuentes de ingresos la comisión de corretaje también sería importante ya que contrataríamos un agente de seguros para que nuestros productos a la hora de estropearse tengan opción de arreglo y a la vez nosotros no perdamos dinero arreglando el producto.*

*Los mecanismos de fijación de precios establecen cómo fijar el precio para tu producto o servicio y suelen estar vinculados a una fuente de ingresos determinada. Existen dos categorías diferentes, las fijas y dinámicas.*