

**¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar vuestro cliente potencial por el producto o el servicio que le estáis ofertando?**

Nuestro cliente potencial puede decir si paga por el servicio que recibe ya que la versión estándar no necesita de pago pero en caso de que nuestro cliente quiera la versión premium deberá de pagar una cuota mensual de 5 € lo que los ingresos serán por pagos recurrentes.