

DIRU-ITURRIAK

Zenbat eta nola ordaintzeko prest dago zuen bezeroa eskaintzen ari zareten produktuaren edo zerbitzuaren truke?

Bezeroak eskaintzen dugun produktu edo zerbitzuagatik zenbat eta nola ordaintzeko prest dauden zehaztea funtsezkoa da gure erabaki komertzialetarako eta prezioen estrategietarako. Gure aplikazioaren kasuan, azterketa sakona egiten dugu erabiltzaileen itxaropenak eta beharrak ulertzeko.

Lehenik eta behin, uste dugu gauez ibiltzean segurtasunak eta lasaitasunak balio handia dutela erabiltzaileentzat. Hautatutako pertsonen kokalekuak denbora errealean sinkronizatzeko gaitasuna haien esperientzia hobetzen duen eta segurtasun-geruza gehigarri bat eskaintzen duen ezaugarri bakarra da. Ordaintzeko prestasunean eragina izan dezakeen funtsezko bereizle gisa identifikatu dugu alderdi hori.

Irisgarritasuna bermatzeko, doako funtzioak eta premiuma uztartzen dituen negozio-eredu bat hartzen ari gara kontuan. Doako aplikazio bat emango dizugu, denbora errealean kokatzeko oinarrizko beharrak asetzen dituzten oinarrizko funtzioekin.

Aldi berean, funtzio aurreratuak bilatzen dituztenentzako harpidetza-aukerak aztertuko ditugu, hala nola, segurtasun-alerta pertsonalizatuak, kokapen-txosten zehatzak eta beste zerbitzu eskusibo batzuk. Ikuspegi horri esker, erabiltzaile gehiagok oinarrizko funtzioak dituzte finantza-oztoporik gabe, eta, aldi berean, premium funtzioetan inbertitzeko aukera ematen die esperientzia osoagoa bilatzen dutenei.

Gainera, freemium eredura irekita gaude, doako aplikazioek oinarrizko funtzioak izan ditzaten, baina funtzio aurreratuagoak desblokeatzeko gaitasuna izan dezaten, ordaintzea bakar baten edo harpidetza baten bidez. Malgutasun horrek erabiltzailearen behar eta lehentasun pertsonaletara egokitu nahi du.

Gure bezeroak ordaintzeko prest dauden zehazteko, merkatu-ikerketa zabala egin dugu. Inkestek, elkarrizketek eta lehiakortasun-analisiak hobeto ulertzen laguntzen digute erabiltzaileek nola ebaluatzen duten aplikazio baten alderdi bakoitza, eta zenbat inbertitzen duten haien segurtasunean eta konektagarritasunean jai-gau batean erabiltzen denean.

Hautemandako balioa funtsezko elementua da gure prezioen estrategian. Aplikazio funtzionala ez ezik, segurtasuna eta lagunen arteko lotura hobetuko dituen esperientzia integrala ere eskaintzen ahalegintzen gara. Hazten garen heinean, prest egongo gara gure prezio-estrategia egokitzeko, aplikazioa eskuragarria, baliotsua eta guztiontzat eskuragarria izango dela bermatzeko.

Laburbilduz, gure prezioen estrategiak konponbide baliotsuak eta eskuragarriak emateko konpromisoa islatzen du. Gure zerbitzuak hobetzen jarraituko dugu, gure erabiltzaileen itxaropenak asetzeko eta gauez konektibitate eta segurtasun paregabeak eskaintzeko.