



SOCIEDADES CLAVE



- ¿Cuáles son los principales socios y proveedores que necesitáis para que vuestro proyecto funcione?
- ¿Por qué son importantes para nosotros?



Recuerda que:

- Están compuestas por la red de proveedores y socios que permiten que el modelo de negocio funcione.
- Una empresa puede establecer alianzas con otras por múltiples razones:
 - Para optimizar su modelo de negocio
 - Para reducir riesgos
 - Para adquirir recursos



No olvidéis que el comité evaluador valorará:

- Especificar cuáles son los agentes, actores o socios clave para llevar a cabo el proyecto.
- Establecer con claridad cuál es el papel o rol de cada uno de ellos y priorizando su importancia.



Caso práctico, IOIKAN:

Las alianzas clave en IOIKAN fueron entre ellos mismos. Cada uno aportaba un recurso clave:

- Iker: la capacidad de crear páginas web
- Ion: la capacidad de realizar diseños personalizados
- Ane: la habilidad comercial



Bultzatzaile / impulso



Ebaredak / Patrocinan



Kolaboratzaileak / Colaboran



Enpresa aholkulariak / Empresas mentoras



Sociedades clave

Nuestros mayores y más importantes socios son las empresas que tengan interés en el proyecto, en cambio nosotros deberíamos ofrecer proveedores para la instalación de los servicios.

Son los más importantes para nuestro negocio siendo esenciales a la hora de visibilizar la aplicación y permitir ser usada