

## FUENTES DE INGRESOS

Principales fuentes de ingreso para el proyecto de gestión de residuos:



### 1. Tarifas de instalación y conexión:

- Descripción: Los hogares que deseen adoptar el sistema pagarán una tarifa única por la instalación de las tuberías internas y su conexión al sistema central de contenedores.
- Participación porcentual: Aproximadamente el 25% de los ingresos iniciales.

### 2. Tarifas mensuales de servicio:

- Descripción: Los usuarios abonarán una tarifa mensual por el mantenimiento y la gestión continua del sistema, incluyendo el monitoreo de las tuberías y la recolección eficiente de los residuos.
- Participación porcentual: Representará la mayor parte de los ingresos recurrentes.

### 3. Publicidad y patrocinios sostenibles:

- Descripción: Colaboración con marcas y empresas comprometidas con la sostenibilidad para promover mensajes e iniciativas en los contenedores o a lo largo del proceso de gestión de residuos.
- Participación porcentual: Estimado en un 10% de los ingresos, contribuyendo a la sostenibilidad financiera del proyecto.

### 4. Venta de datos y análisis:

- Descripción: Ofrecer datos anónimos y análisis sobre los patrones de gestión de residuos a entidades interesadas, como gobiernos locales o empresas de investigación.
- Participación porcentual: Representará un pequeño pero valioso porcentaje.

En cuanto a la inversión inicial, se financiará principalmente a través de:

- Inversores y subvenciones gubernamentales: Buscar inversores y subvenciones para cubrir los costos iniciales de desarrollo e implementación del proyecto.

Establecer tarifas razonables y adaptadas al valor percibido por los usuarios garantizará una adopción amplia y sostenible del servicio, asegurando ingresos continuos para el mantenimiento y la expansión del sistema.