

Para que funcione nuestro modelo de negocio basado en una aplicación que recompense por recoger las calles, se requieren varios activos necesarios. Estos activos pueden incluir:

1. **Desarrollo de la aplicación:** Se necesita un equipo de desarrollo de software para crear la aplicación móvil o web que permita a los usuarios registrar sus actividades de recolección de basura y recibir recompensas.
2. **Sistema de recompensas:** Es necesario establecer un sistema de recompensas que motive a los usuarios a participar en la limpieza de las calles. Esto puede incluir puntos, descuentos, productos o servicios que los usuarios puedan canjear.
3. **Colaboración con entidades locales:** Para asegurar el éxito del modelo de negocio, es importante establecer colaboraciones con entidades locales, como tiendas, restaurantes u otras empresas, para que proporcionen las recompensas que se ofrecerán a los usuarios.
4. **Promoción y marketing:** Se requiere un plan de promoción y marketing para dar a conocer la aplicación y atraer a usuarios interesados en participar en la limpieza de las calles. Esto puede incluir estrategias de marketing digital, publicidad en medios locales y colaboraciones con organizaciones comunitarias.
5. **Gestión de usuarios y actividades:** Es necesario contar con un sistema de gestión de usuarios y actividades que permita registrar y rastrear las acciones de recolección de basura realizadas por los usuarios, así como administrar las recompensas otorgadas.
6. **Financiamiento:** Para poner en marcha y mantener el modelo de negocio, se requiere un financiamiento adecuado. Esto puede provenir de inversores, patrocinadores o incluso de acuerdos con entidades gubernamentales o municipales interesadas en promover la limpieza de las calles.

Estos son algunos de los activos necesarios para que funcione un modelo de negocio basado en una aplicación que recompense por recoger las calles. Cada uno de estos activos desempeña un papel importante en el éxito y la viabilidad del proyecto.