

Proposición de valor

La principal propuesta de valor de nuestro proyecto reside en la optimización de los procesos de cobro. Esto se logra a través de la implementación de nuestro software, el cual centraliza todos los cobros individuales o no, en una cuenta grupal.

Además, mediante una ejecución eficiente del software, se obtienen beneficios adicionales. Por un lado, se reduce significativamente el uso de cartas físicas en papel, ya que los clientes pueden acceder al menú a través de sus teléfonos móviles escaneando un código QR o utilizando NFC. Por otro lado, se disminuye la necesidad de contar con un gran número de camareros, ya que las comandas se gestionan a través del software, permitiendo que los camareros se concentren en llevar los pedidos a las mesas de manera más eficaz.