

- **¿Qué necesidad o problema resolvéis?**

→ Facilitar a las personas un acceso más cómodo de la compra de productos o ayudar a personas que tienen dificultades para acceder a los medicamentos. Por ejemplo, una persona mayor con dificultades para hacer recados e ir por la calle debe comprar los medicamentos que le ha recetado su médico. Nuestra empresa se encargará de distribuir estos medicamentos para que aquella persona que no pueda acercarse a la farmacia o no sea capaz de cumplir ciertos recados pueda obtener su producto.

- **¿Qué es lo que te hace diferente y, por lo tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarte?**

→ Lo que hace diferente a este grupo es la mentalidad que tenemos de querer ayudar a la sociedad y hacer el bien por los que lo necesitan. Los clientes pagarán por el servicio ya que tiene un coste pero habrá una vez al mes envío gratuito también pensado para aquellos que no pueden permitirse grandes gastos.