

Fabricante - Instalador - Cliente

El Marketing digital mediante la creación de una web corporativa a la que dirigir tráfico a través de posicionamiento SEO y SEM en la que expondremos toda la información pertinente en base a las diferentes propuestas de valor de nuestros productos y servicios. Se tratarán de ofrecer presupuestos sin compromiso contactando con comerciales de la empresa o mediante la creación de una pequeña aplicación que genere presupuestos aproximados.

A través de Relaciones Públicas en sectores clave, se tratará de conseguir reuniones presenciales con clientes potenciales de excepcional envergadura tales como arquitectos, cadenas hoteleras e industria con la presentación de pequeños proyectos de base experimental en los que puedan colaborar para comprobar la eficacia de nuestros productos ubicando estratégicamente algunas superficies tratadas como “testigos de aplicación con actividad fotocatalítica”.

Sector de las reformas en viviendas, pintores, vendedores de mobiliario de cocinas y baños; que puedan ofrecer nuestros productos como valor añadido en sus actividades comerciales.