



## **SOCIOS CLAVE**

Los socios clave son la red de proveedores y socios que hace funcionar el negocio, nuestro producto está compuesto de: una barra de aserrado, una ranura de borde que permite cortar, materiales para la base de la motosierra para las zonas que se manipulen (un recubrimiento de plástico) y un sensor de seguridad que nosotros incorporaremos. Nuestros socios o proveedores deben ser las empresas que nos proporcionen los recursos y las que nos permita venderlos.

Nuestros proveedores serán: algunas empresas que se dediquen a trabajar con metales, serán las que nos proporcionen la barra de aserrado de metal a medida que formará parte de nuestro producto, también la ranura de borde que servirá para cortar, para ello estableceremos alianzas con empresas que se dediquen a esto, para las piezas de metal, contaremos con la colaboración de la empresa OREGON, especializada en metales. También estableceremos una relación con una empresa que se dedique a la producción de productos de plástico a medida, que será los que utilizaremos en las partes que se manipulen de nuestro producto (la base de la motosierra), la empresa que nos proporcionará estos productos es la empresa GREENCUT, que trabaja con motosierras con piezas de plástico.

En cuanto al proceso de montaje, se desarrollará en nuestra empresa, que ensambla las piezas e incorpora el sensor y los mecanismos que harán que funcione nuestro producto.

Estas alianzas tendrán la finalidad de reducir riesgos, es decir, evitar que nuestra empresa deje de producir por falta de materiales de producción, además nos reducirá costes por que no necesitaremos más maquinaria ni trabajadores para producirlos. Por otro lado, nos permitirá ahorrar tiempo produciendo, podremos emplear más recursos en crear nuestro producto final. Nuestra relación será una relación comprador-proveedor, ya que solo nos proveerán.



Aparte de las empresas proveedoras que nos abastecerán de los materiales para formar nuestro producto, iniciaremos una relación con una empresa de transporte, que nos permita llevar nuestro producto a los distintos negocios donde el producto se venderá al público, esto nos permitira reducir los costes por que no tendremos que gastar capital en vehículos ni trabajadores que lleven los productos a los establecimientos, la empresa indicada para el transporte de nuestros productos es TRANS SESÉ SL, una empresa dedicada al transporte de productos en territorio nacional.



Respecto a la financiación, recurriremos a los bancos, en concreto al banco BBVA, que esperamos que nos proporcione un préstamo con el que financiar todas estas operaciones.

En resumen, las empresas con las que trabajaremos son las siguientes: los componentes metálicos de nuestro producto provendrán de la empresa OREGON, los componentes plásticos de la empresa GREENCUT, (el proceso de montaje lo desarrollaremos en nuestra empresa), y el transporte y distribución lo realizará la empresa TRANS SESÉ SL. La financiación será por parte del banco BBVA.