



PROPUESTA

Panain

LUCHEMOS POR LA INCLUSIVIDAD



Proposición de valor

Esta idea innovadora propone a nuestros diversos públicos experimentar los juegos y desafíos de una forma creativa e inclusiva. familias de todas las etnias y capacidades pueden acceder a nuestras instalaciones y disfrutar de una forma segura, cómoda y lo más autónoma posible.

En nuestra ciudad no podemos acceder a parques con equipamiento adecuado para algunas discapacidades ya que no existen, ni de forma pública, ni como empresa, que es lo que nosotros pretendemos hacer. Queremos que cada niño reciba todo tipo de estímulos en nuestros parques, para que desarrolle habilidades (Cognitivas, sensoriales, físicas y sociales)

En nuestra ciudad, Palencia, no gozamos de atracciones infantiles, o no tanto como nos gustaría. En relación con la diversión y el entretenimiento, Las Huertas es el único centro en donde todo tipo de personas van a disfrutar de su día, ya sea con sus familiares, amigos, parejas... Dispone de unas atracciones infantiles aparte de numerosas tiendas. Queremos brindar el servicio de una zona apta con instalaciones de juego inclusivas. Las familias, podrán venir a nuestro establecimiento y disfrutar ambos, los niños y los progenitores.

Segmentación de mercado

Nuestro proyecto va dirigido hacia dos públicos, los niños y los padres.

Para los niños es muy importante darles una seguridad, un lugar cómodo, divertido, donde ir con sus amigos a jugar en un día especial, una celebración o simplemente para pasar un tiempo de ocio. Con "sus amigos" nos referimos a todos, ya que nos dedicaremos a cubrir nuestros parques con todo tipo de desafíos para todo tipo de personas. Dispondremos de personal capacitado que sepa tratar a cada niño con discapacidad que quiera disfrutar de nuestras instalaciones.

Los padres dispondrán de un área de descanso, con vistas a toda el área de juegos y con distintos servicios como comida, agua etc.

Si sería obligatorio que los padres no abandonasen el recinto por la seguridad de los menores pero dispondremos de personal apto, vigilancia y no cometeremos ninguna negligencia. Al querer nuestros servicios serán advertidos de las acciones legales empleadas por la muerte del/los menor/es.

Sociedades clave

Nuestra empresa estaría dispuesta hacer un convenio de colaboración, con los siguientes socios:

- El ayuntamiento: el ayuntamiento es muy importante pues nos puede proveer tanto materiales como dinero para apoyarnos en los distintos tipos de proyectos que esta empresa puede ofrecer.

- La junta municipal de distrito: es necesaria porque es la encargada de gestionar los parques.

- La comunidad de propietarios: que nos haría propuestas para mejorar nuestros parques.

- Patrocinadores: Como asociaciones que publiciten nuestros servicios.

Fuentes de ingresos

Nuestras ganancias dependerían del número de personas que escojan nuestros servicios y teniendo en cuenta lo que ofrecemos serían bastantes, ya que ¿Cuántos centros ofrecen lo mismo que nosotros? ¿Cuántos de esos centros ofrecen una atención como la nuestra? Defrauda la respuesta, pero en Palencia, ninguno. También dispondremos de ayudas y donaciones.

La inversión inicial de nuestro proyecto irá destinada a la fabricación de instalaciones creativas (con mensajes en Braille, columpios para sillas de ruedas, juegos sensoriales, auditivos...)

Los precios serán un poco más altos que los de la competencia, para elevar la imagen del servicio en la mente del consumidor y para recuperar rápidamente la inversión y poder reinvertirla ampliando nuestra empresa.

Canales

Queremos ser una empresa moderna y cómoda, para ello dispondremos de distintas formas de comunicarnos con nuestros clientes.

Tendremos página web, redes sociales...

Al principio, para que nuestra llegada sea conocida, daremos publicidad con descuentos para sus primeras visitas en los colegios habiendo obtenido la licencia anteriormente.

Relaciones con los clientes

Nuestra empresa proporcionara una ayuda personalizada para cada tipo de colectivo que venga a disfrutar de nuestros parques. Proporcionamos bienestar a las personas y les facilitamos nuestra existencia con muchos métodos, para que nos conozcan y visiten. Ofreceremos ofertas y haremos una asociación que pueda implantarse en cada ciudad y que cada niño tenga la oportunidad de jugar con sus compañeros sin sentirse diferente, por no poder hablar, escuchar, moverse etc.

Recursos claves

FÍSICOS: Necesitaremos una zona donde construir o montar nuestro parque.

INTELECTUALES: Personas capacitadas para cubrir las necesidades de todos los niños.

HUMANAS: Personal para atender a los clientes y ofrecerles nuestros servicios.

FINANCIEROS: Al principio necesitaremos toda la ayuda de nuestros socios para poder hacer la primera inversión en la empresa y crear nuestro centro de juego.

Actividades clave

Los espacios de juego inclusivos son más que los equipos de juego; es todo el conjunto utilizado para considerar tantas necesidades como sea posible. De poco sirve que el área de juego sea inclusiva, si no todas las personas pueden llegar a ella para su uso y disfrute.

Debemos escoger una zona peatonal accesible que conecte con el recinto, plazas de aparcamiento cercanas (Algunas con reservado para personas con movilidad reducida, estas más cercanas a la puerta) y con una parada de transporte público cercana. El parque debe de tener una entrada accesible y visiblemente reconocible, donde se dispondrá del horario, redes sociales e información importante sobre el centro.

Se debe garantizar la movilidad cómoda de todas las personas para ello se tendrá en cuenta las distancias entre los elementos y que la zona este bien iluminada. Se dispondrá de normas en cada actividad/instalación para el bienestar común.

Las zonas de descanso de los niños y sus acompañantes no pueden invadir las zonas de circulación hacia la salida o la zona de juego.

Estructuras de costes

Para empezar, nuestra empresa necesita empleados, con ciertos conocimientos, personal encargado de servir a los niños y padres, personal de entretenimiento, distribuidores de comida o cocineros (incluiría más coste por la elaboración de la comida, las instalaciones, personal...)

Costes fijos: todo tipo de persona y la renta del local.

Costes variables: los servicios prestados por los distribuidores.

En la inversión inicial se tomarán en cuenta los gastos de las instalaciones indicadas para cada público, el alquiler o compra del establecimiento y los permisos adecuados.