

ESTRUCTURA DE COSTOS

Se comprará la maquinaria de corte hidráulico para el ensamblaje del chip y la plantilla por un valor de 3800€. Por otra parte, se alquilará una nave industrial de 267m² en Vell de Russafa por un alquiler mensual de 790€ al mes



 PINGLIAN
平連精機
POLESH®



Se hará un renting por una furgoneta eléctrica Fiat E-Dobló de 632€ más iva mensual.



Por un lado, cada par de plantillas costará 2,50€. En el primer pedido, se comprará un total de 200 pares de plantilla, para ver más o menos cual es el número de

ventas y ver si más tarde comprar más o menos cantidad. A su vez, compraremos 200 chips por 3€/la unidad.

Por otro lado, los costes de empaquetamiento constarán de una caja con el nombre de la empresa donde se meterán las plantillas. La caja más la impresión del logo tendrá un coste de 150€ por 200 unidades.

Los costes de electricidad, agua y luz serán de 250€

Los costos de mano de obra se repartirán entre nuestros 6 trabajadores, incluyéndose a los jefes, que al ser los únicos inversores cobrarán los mismo que el resto de trabajadores, que es un total de 1100€ mensuales cada uno.

Los costes fijos de la empresa serán de un total de €

Precio de fabricación de cada plantilla: $2.50€+3€= 5.50€$

Precio de venta de plantillas: 35€

Beneficio por unidad vendida: 22,50€

	PLANTILLA
VALOR DE VENTA DEL PRODUCTO	35€/unidad
COSTE DE FABRICACIÓN	5,50€/unidad
EMPAQUETAMIENTO	0,75€/unidad
ENVÍO	Corre por parte del comprador
IMPUESTOS	6,3€/unidad
Ganancias	22,50€

	MES 1
CANTIDAD DE VENTAS	200 unidades
FACTURACIÓN	7000€
COSTES FIJOS	6900€
COSTES VARIABLES	2760€
COSTES TOTALES	9650€
GANANCIAS	-2650€

Como se puede observar en la tabla de estructura de costos, los primeros meses se basarán en ir recuperando de manera progresiva todo el dinero invertido, para empezar a obtener beneficios más adelante, a medida que crezca el negocio y la popularidad, y por tanto, haya un incremento en el número de ventas.