

9. Estructura de costes

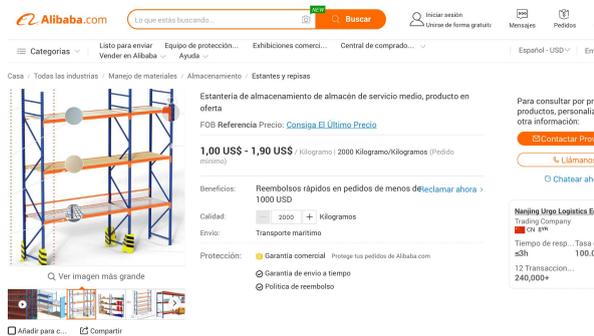
Costes de nuestro proyecto

Patente: la solicitud de una patente o de un modelo de utilidad tiene un coste en España de 101.38 euros si se hace presencialmente, pero si se tramita telemáticamente baja a 86.17 euros. Cobraremos a las empresas que desarrollen nuestra idea ya que está patentada.

Inversiones:

Almacén: para la organización del almacén vamos a necesitar

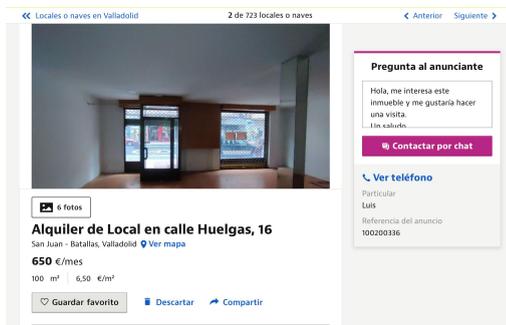
- **Estanterías:** las cuales necesitaríamos para tener los materiales disponibles.



Despacho: mesas y sillas, además de material de oficina (hojas, lápices, carpetas). 120 +120= **240 €** mesas y sillas.

Coste total de inversiones: 250 €

Alquiler: 650 € al mes, nos supondrá un coste de **7800 €** al año.



Compañía telefónica (Teléfono y wifi): 24,99€ al mes, **299,88 €** al año

MÁSMÓVIL Te llamamos

RESUMEN DE TU TARIFA

Con IVA

FIBRA 600MB Y FIJO **24,99€** / mes
Después de promoción 33,99€/mes

Fibra simétrica
Fijo con llamadas nacionales limitadas a fijos y 60min a móviles
Cuota de línea incluida
Instalación y router wifi
Permanencia 12 meses

- Te lo llevamos todo el mismo día
- Instalación y router wifi gratis
- Sin gastos de envío

LLAMADAS ILIMITADAS FIJO A MÓVIL *Saber más*
Bono de llamadas ilimitadas de fijo a móvil por 30 días

ANADIR LÍNEA MÓVIL

CUOTA MENSUAL **24,99€** / mes
Después de promoción 33,99€/mes

[COMPROBAR DIRECCIÓN](#)

Facturas (luz, agua): 20€ de agua al trimestre, al necesitar electricidad para poder programar nuestro bastones estimamos que serán unos **200€** al mes. **2480€**

$$20 \times 4 = 80$$

$$200 \times 12 = 2.400€$$

10.916,05€

Salarios: nuestra empresa estará formada por 3, 1 programador a jornada completa, una persona que se encargue del almacén, es decir de preparar los pedidos y que además cuente con conocimiento medios sobre programación y tecnología para poder ayudar al programador y por último a una persona que se encargue de las llamadas telefónicas y que además realice las cuestiones administrativas de la empresa.

Programador: 2.000€ al mes, **28.000 €** al año.

Seguridad social: 6680€ al año. Jornada completa.

1.000€ al mes, 14.000 € al año.

Seguridad social: 3340€ al año. 20 horas semanales, de lunes a jueves de 9 a 14h

17.340 TOT

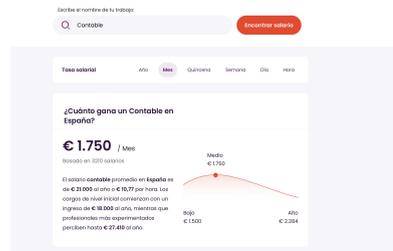


Contable y almacén: 1.600€ al mes, **22.400€** al año.

Seguridad social: 5286.4€ al año. Jornada completa.

800€ al mes, 11200€ al año. Seguridad social: 2643.2€ 20 horas semanales, de lunes a jueves de 9 a 14h

13.843,2 TOT



Empresa transporte. (Subcontratar Shippius.): nuestro producto será enviado a la casa del cliente entre las 24 y 48 horas de su compra. Platón tarea de transporte será llevada a cabo por Shippius, ya que está especializado en enviar productos de pequeñas empresas. Dependiendo del número de productos que se envíen la tarifa varía. Durante el primer año no vamos a realizar un número elevadísimo de pedidos, por lo que la mejor elección sería la tarifa de 24,9€ al mes.

$$29,9 \times 12 = \mathbf{298,8 \text{ €}}$$

Comercial media jornada (20 horas semanales, de lunes a jueves de 9 a 14h)

11€/h

880€ al mes, **12320 €** al año. 2907.52 SS

15227.52 TOT

TOTAL SALARIOS MEDIA JORNADA: 46.498,92

COSTE FIJO: 126.040 €

COSTES VARIABLES : el primer año estimamos producir y llegar a vender unos 500 bastones. Intentaremos llegar a nuestro público a través de la publicidad. La mayor parte de nuestros clientes son consumidores habituales de la prensa escrita, por lo aparecemos en la parte publicitaria, intentamos llamar su atención.

Precio medio de los bastones: comprar los bastones a otra empresa nos supondrá un gasto de 15 euros por unidad, el primer año estimamos vender 500.

$$15 \times 500 = \mathbf{7.500 \text{ €}}$$

coste por comprar los bastones a otra empresa.

Publicidad: en un primer momento al notar muchos recursos financieros, contaremos con pequeñas apariciones en periódicos locales. Los periódicos son un elemento informativo que suele ser comprado por nuestros clientes, por lo que este puede ser un buen elemento por dónde darnos a conocer. Cuando contemos con más recursos, intentaremos publicitarnos a través de más medios, como la televisión, redes sociales como Facebook o twitter.

$200 \times 5 = 1000 \text{ €}$



Coco Solution
Valladolid, España
★★★★★ (13)
21 personas en su equipo
Desde 200€ por proyecto
0 trabajo en

COSTE VARIABLE: 8.500 €

Impuestos: debido a la dificultad de emprender un negocio, las empresas están exentas de pagar el Impuesto de Actividades Económicas durante los dos primeros años.

COSTE TOTAL: 134.790 €

PVP: nuestro deseo es que no sea un elemento exclusivo, sino que puedan acceder a su compra todas las personas posibles. Estimamos en un principio venderlo a **150 euros la unidad**. Creemos que este es un precio razonable ya que quienes comprarían este bastón serían los hijos de los usuarios a los que va dirigido. Siempre que este bastón les proporcione una mayor seguridad en cuanto a la autonomía de sus mayores van a estar dispuestos a pagar un precio mayor que el de un bastón convencional.

INGRESOS TOTALES: $150,99 \times 500 = 75.495 \text{ €}$ por la venta de dichos bastones.

BENEFICIO= IT - CT = año

$134.790 - 75.495 = 59.285 \text{ €}$ de pérdida.

UMBRAL DE RENTABILIDAD

En los proyectos que precisen de una inversión inicial destacada, estimar el coste completo de dichas inversiones

Umbral de rentabilidad

Q que hace que el beneficio sea 0

DATOS:

PVP → 150 € / unidad

BP = IT - CT

CF → 126.040 € / 130.000€ IT = CT

CV → 9.500 € / 17€ md. $P \cdot Q = CV \cdot Q + CF$

$$150Q = 17Q + 130.000$$

$$150Q - 17Q = 130.000$$

$$133Q = 130.000$$

Q = 977,4 unidades debemos vender para poder empezar a tener beneficios.

Q	P	Q	CV	Q	CT
0	0	0	0	0	130.000
2.000	300.000	2.000	34.000	2.000	164.000

