

## **4.Fuentes de ingresos**

### **Principales fuentes de ingresos**

Somos conscientes de que a día de hoy crear una empresa no es una tarea fácil, ya que los primeros años hay que gastarse mucho dinero, además de que no consiguen todos los beneficios que te gustaría. Los primeros años son muy duros para la empresa ya que en vez de tener beneficios, tiene pérdidas. Los datos nos informan que el 80% de las empresas fracasan el primer año.

Para conseguir beneficios tenemos que definir una estructura financiera clara, ya que es la única manera de conocer lo que nos vamos a gastar y los beneficios que vamos a poder conseguir.

Nuestras fuentes de ingreso serían el Crowdfunding y la iniciativa privada.

Intentaremos conseguir un préstamo bancario, aunque somos conscientes de la dificultad que esto suceda, por lo que sería una opción que escogeremos si fuese viable. A través del ICO intentaremos conseguir las ayudas que ofrecen a nuevas empresas.

### **Participación porcentual**

En nuestra situación tenemos dos escenarios posibles:

- Si conseguimos un préstamo bancario emplearemos ese dinero en alrededor del 50% del proyecto. Un 25% en el Crowdfunding y el otro 25% en la iniciativa privada
- En caso de no ser aceptada nuestra propuesta por parte de las entidades bancarias tendríamos que ajustar más nuestro presupuesto resumiéndolo en 70% Crowdfunding y el 30% restante en iniciativa privada

Este es el plan que presentamos respecto a los ingresos. Aunque sin ninguna duda nuestra empresa estará caracterizada por su capacidad de adaptación a las circunstancias. Entendemos que tanto el mercado y las empresas pueden no ser estables es por ello que debemos aprovechar las oportunidades que se nos presenten. No dudaremos en aceptar otro tipo de financiación ( siempre que cumpla con los estándares de legalidad y claridad ) si se nos presenta.