



# TONIGHT

## FUTURE TECHNOLOGY

AITOR // CARLOS // IVÁN // ALEJANDRO

## Modelo de negocio canvas introducción:

<p><b>Socios clave</b></p> <p>Las empresas con las que hagamos marketing.</p>	<p><b>Actividades clave</b></p> <p>Marketing, desarrollo y soporte de plataforma web, evaluación de críticas, sugerencias e ideas innovadoras, proceso de producción.</p>	<p><b>Propuestas de valor</b></p> <p>Nuestro producto nos ayuda a ahorrarnos el camino que hacemos muy habitualmente a las ópticas para poder configurar las dioptrías que nos suben. También vamos a ser los primeros en añadir funciones con relación a lo tecnológico (google, aplicaciones, etc.) Lo que puede dar a conocer está idea y quieran utilizar las demás empresas.</p>	<p><b>Relación con los clientes</b></p> <p>Pedido online desde nuestra página web, con añadido de comentario y reseña para los clientes. Tienda presencial en varios países para poder venderlo mano a mano, además para las reclamaciones</p>	<p><b>Segmento de mercado</b></p> <p>Usuarios con miopía, poca graduación, mucha graduación. Poder adquisitivo alto o medio. Adictos a las nuevas tecnologías y a las novedades.</p>
<p><b>Recursos clave</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Contenido virtual.</li> <li>• Contenido original.</li> <li>• Licencias de contenido.</li> <li>• Personal capacitado para la realización de tareas.</li> </ul>	<p><b>Canal</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Redes sociales.</li> <li>• Página web.</li> <li>• Catálogo de la tienda.</li> <li>• Tienda física.</li> </ul>			
<p><b>Estructura de costes</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Los mismos que ya tenemos por tienda física.</li> <li>• Encargos a proveedores de nuestro producto.</li> <li>• Portes y envíos.</li> <li>• Alquileres activos.</li> <li>• Ofertas de innovación.</li> <li>• Publicidad/marketing.</li> </ul>		<p><b>Fuentes de ingresos</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Tienda física.</li> <li>• Tienda online</li> <li>• Ofertas.</li> <li>• Sponsors.</li> <li>• La innovación.</li> <li>• Empresas que quieran la idea.</li> </ul>		