

3) Sociedades clave

Nuestra empresa se va a valer de varios proveedores y socios para hacer que la empresa funcione, ya que necesitamos adquirir los drones, sensores... de diferentes empresas. La empresa establecerá diferentes alianzas con el fin de optimizar el negocio. Estableceremos una alianza con alguna empresa con el fin de conseguir un descuento en la compra de drones, a cambio de que garanticemos a esta empresa que solo vamos a comprar sus drones. Esta alianza la vamos a establecer con¹ NOVODRONE, una tienda de drones situada en Zaragoza. También estableceremos más alianzas con la empresa² Plantae Garden, esta se encuentra en la comunidad de Madrid, concretamente en Leganés, que se dedica a la venta de sensores para el campo, con el mismo objetivo que la otra alianza, conseguir un descuento en los sensores a cambio de garantizar a esta empresa que solo vamos a comprar sensores de ellos. También vamos a establecer una importante red de proveedores con empresas que nos consigan maquinaria o piezas para los drones, como cámaras o piezas para fumigar. Estas piezas ya las juntaremos con los drones en nuestro almacén. Esta empresa se llama³ Fnac, una empresa que vende piezas de drones, situada en Valladolid. Otra empresa con la que estableceremos esta importante red de proveedores se llama⁴ Modregohogar, a la que compraremos las piezas que llevarán los drones, como pueden ser las de fumigar.

En nuestra empresa, vamos a necesitar de varios socios clave para llevar a cabo el proyecto:

Inversores: en el comienzo de la empresa, necesitaremos de personas que confíen en nuestro proyecto y que inviertan su dinero, a cambio de tener acciones de nuestra empresa. AID va a ser una sociedad limitada, ya que con 1 euro de capital es necesario para iniciar la empresa, a diferencia de una sociedad anónima que se necesita 60000. Vamos a dejar que inversores externos obtengan un gran porcentaje en nuestra empresa, pero con un máximo de un 49% de la empresa, para que sea complicado que nos usurpen la empresa.

Proveedores: nuestra empresa va a necesitar de muchos proveedores para sacar adelante la empresa. Necesitaremos de estos proveedores para adquirir piezas de fumigar, que llevarán los drones. Estos proveedores ya los he nombrado antes: tanto Fnac, Novodrone, Plantae Garden...

Alianzas comerciales: estableceremos muchas varias alianzas comerciales con distintas empresas con el fin de aumentar las probabilidades de obtener beneficios. Estas alianzas las estableceremos con empresas de drones, sensores... para conseguir descuentos por comprar muchos productos de dichas empresas a cambio de garantizar a estas empresas que solo vamos a adquirir estos productos de estas empresas.

La app la vamos a desarrollar entre los componentes del equipo, ya que dos de ellos tienen un avanzado nivel tecnológico. En esta app, desarrollaremos varias

¹ [NOVODRONE](#)

² [Plantae Garden](#)

³ [Fnac](#)

⁴ [Modrego Hogar](#)

funciones que serán mencionadas posteriormente. También, entre los mismos que desarrollan esta app, crearán la página web, en la cual el cliente podrá consultar las dudas que tenga sobre nuestra empresa, los productos que tenemos en la empresa, tanto drones como sensores...

AGROLOGY INCORPORATES DRONS

- [Drones](#)
- [Sensores terrestres](#)
- [Sensores subterráneos](#)
- [Atención al cliente](#)

Para vosotros agricultores...



Agrology Incorporates Drons [BURGOS].