

## **ALIADOS CLAVE**

En cuanto a nuestros aliados clave, nuestro máximo aliado será la empresa WINDSURFING VALENCIA. Ofrece windsurf, paddle surf y surf en Valencia, entre ellos tiene clases sueltas, cursos de verano, cursos todo el fin de semana e incluso tiene su propio equipo de competición.

Nuestra intención es contar con ellos para diferentes aspectos como:

### **Venta en la escuela**

En primer lugar, queremos que nuestros productos se vendan en su propia escuela. Ya que el perfil de clientes que tienen es similar al nuestro. Como tienen su propia tienda donde venden diferentes productos, sería muy fácil implementar la nuestra.

### **Alquiler**

En segundo lugar, también queremos ofrecer la posibilidad de alquilar nuestros productos a los clientes que contraten sus clases individuales. Es decir, si una familia asiste allí sin tener ningún material y no tiene intención de volver a repetir la actividad en un corto periodo de tiempo (porque no tendría sentido comparar el material), queremos ofrecer la posibilidad de alquilarlos.

### **Colaboración con equipos**

Por último, colaboraremos con un club náutico fabricando nosotros mismos su equipación. De esta forma, el negocio va más allá de la propia escuela, ya que los chicos que compitan llevarán sus equipaciones en las que se verá claramente el nombre de nuestra empresa/marca.