The background features a series of vertical lines that create a 3D perspective effect, receding into the distance. The lines are colored with a gradient: red on the left, transitioning through orange, yellow, green, cyan, blue, and finally purple on the right. The lines are of varying thickness and some have a dotted or dashed pattern, adding to the digital aesthetic.

# SEONTOP

ANEEB IMTIAZ

RAFAEL SANCHEZ

ANTONIA SANCHIS

# ÍNDICE

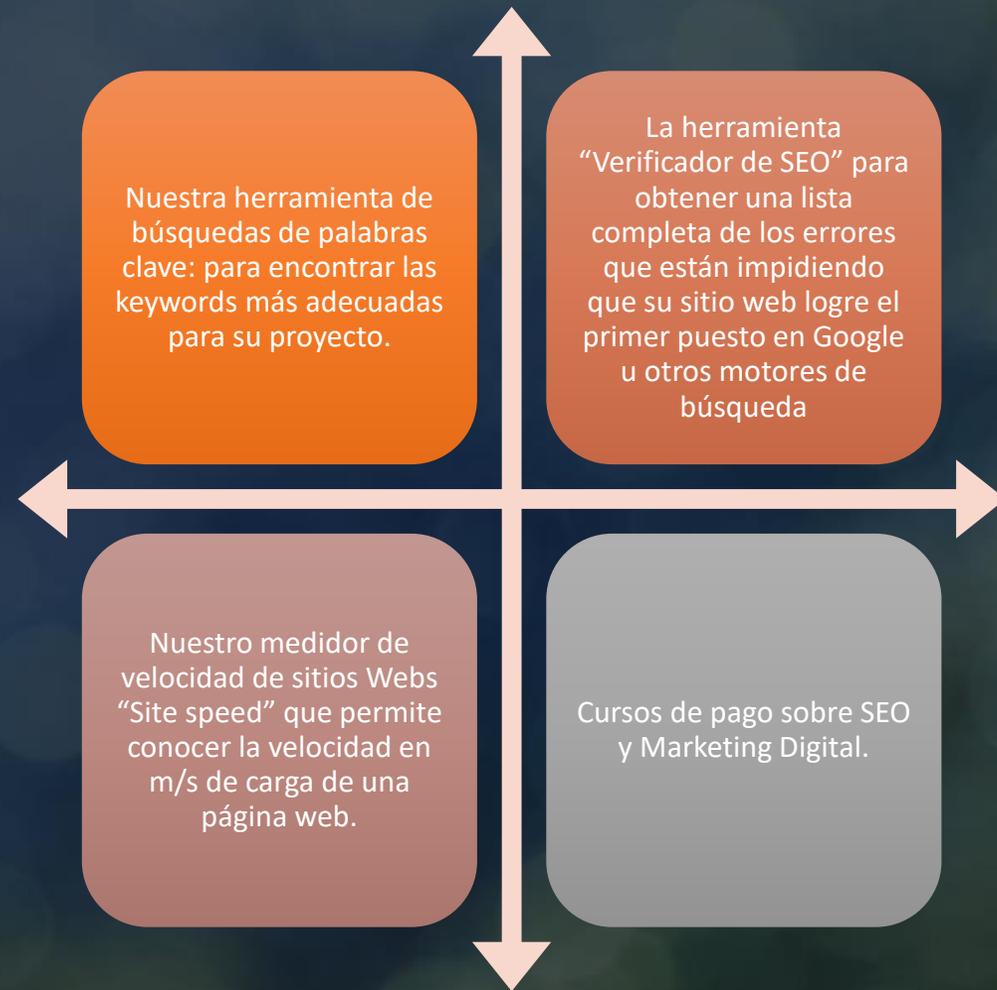
- PROPORCIÓN DE VALOR
- SEGMENTACIÓN DE MERCADO
- SOCIEDADES CLAVE
- FUENTES DE INGRESO
- CANALES
- RELACIONES CON LOS CLIENTES
- RECURSOS CLAVE
- ACTIVIDADES CLAVE
- ESTRUCTURA DE COSTE

# Proporción de Valor

## Ayuda a Empresas

- Disponer de un sitio web.
- Aumentar su visibilidad.
- Incrementar sus ventas u objetivos de mercado.
- Ampliar su alcance obteniendo mayor cantidad de clientes que de otra forma no podrían conocer su empresa y los servicios que ofrece.
- Aumentar su reconocimiento de marca.
- Averigua quiénes son tus rivales
- Profundizar en los datos de sus competidores
- Palabras clave
- Backlinks
- Campañas de anuncios
- Contenido de mayor rendimiento

# Ayuda a profesionales del SEO y Marketing Digital:



# Segmentación de Mercado

- Clientes que cuentan con una empresa en el territorio español y están interesados en publicitarse en internet o crear una página web y no saben cómo.
- Clientes que cuentan con una empresa en el territorio español y ya disponen de una página web, campañas publicitarias, redes sociales, pero quiere mejorar el resultado de estas.
- Clientes con empresas en el territorio español que ofrecen productos tradicionales de alto valor, pero debido a su localización no pueden dar a conocer sus productos.
- Clientes en el territorio español en proceso de creación de una empresa que buscan un servicio de Marketing Digital.
- Clientes en el territorio español descontentos con su agencia de publicidad que buscan una nueva.
- Profesionales del Marketing Digital que buscan herramientas que les ayuden en el SEO.
- Iniciados en el SEO que buscan aprender y recibir información acerca de SEO y Marketing Digital

# Sociedades Clave

- Acuerdos con proveedores de servicios digitales necesarios para desempeñar nuestro servicio como programas de diseño para Wordpress , Ahrefs, servicios de Hosting con el fin de obtener mejores precios a cambio de adquirir gran cantidad de sus servicios.
- Alianzas con otras empresas de SEO para aumentar por ambas partes nuestro dominio en Internet, por ejemplo mediante el empleo de backlinks .
- Creación de Convenios con sindicatos y otros medios de la misma índole ofreciendo mejores precios a sus socios, a cambio de difusión gratuita, un ejemplo seria CCOO ( Comisiones Obreras del País Valenciano)
- Para proyectos grandes crean alianzas con otras empresas de SEO como “Relevantium”, “Coco solution” para repartir el riesgo en los inicios de la empresa.
- Tras encontrar un nicho de mercado prometedor y sin explotar, pero de gran envergadura podríamos solicitar la ayuda de otras empresas de SEO con el fin de apropiarnos del mismo, de tal forma que sin ayuda no seriamos capaces.
- Acuerdos con portales de distribución de información acerca de nuestro nicho como “ TOP 20 Mejores Agencias SEO en España | Ranking 2022 (pzt.es) “ obteniendo nosotros mayor difusión, y ellos un backlink en nuestra web que transfiere dominio hacia ambas partes

# Fuentes de Ingreso

## Servicios para empresarios

<b>Creación, diseño</b>	<b>199,99</b>
Optimización de la Web SEO	99,99€/mes
Campañas publicitarias Google Adds	299,99€/mes por campaña
Servicio de Mailing	99,99€/por campaña
Servicio de protección anti hackers	29,99€/mes
Atención al cliente 24 horas	29,99/mes
Auditorias SEO virtuales (con informe de datos)	59,99/mes

**Planes para el uso de las herramientas SEO y cursos de la Web oficial SEONTOP**

	<b>Pequeñas empresas</b>	<b>Medianas empresas</b>	<b>Grandes empresas</b>
Curso SEO paso a paso	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Llamadas quincenales de coaching y atención telefónica o email.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Informes por día	20	100	1000
Proyectos	1	5	15
Palabras clave rastreadas	125 por proyecto	150 por proyecto	300 por proyecto
Informe de datos	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Sugerencias de palabras clave	10.000	40.000	100.000
Baclinks	2.000	5.000	10.000
PRECIO	29,99€/mes	49,99€/mes	99,99€/mes

# Canales

- A través de SEM (Search Engine Marketing, Mercadotecnia en motores de búsqueda) crearemos diversas campañas en la red de búsqueda de Google y otros, con el fin de que nuestros clientes nos encuentren cuando buscan nuestro nicho de mercado.
- Mediante el uso de SEO (Search Engine Optimization, Posicionamiento en buscadores) posicionaremos nuestra web oficial en las primeras posiciones para la mayor cantidad de palabras clave relacionadas con el nicho para así poder publicitarnos de manera más económica y duradera.
- Nuestro equipo de recursos humanos visitará continuamente gran cantidad de negocios para darnos a conocer y establecer contacto directo con nuestro público objetivo.
- Dentro de nuestra Web crearemos un blog sobre la importancia de la digitalización de las empresas, a través del cual nuestros clientes potenciales podrán informarse y entablar contacto vía digital.
- Pagaremos a periódicos para publicar anuncios en sus diarios en las diferentes comunidades autónomas. (Categoría: Periódicos de España por comunidad autónoma -Wikipedia, la enciclopedia libre)

# Relaciones con los Clientes

- Asistencia personal dedicada para todos los clientes que accedan a nuestra oficina física en Valencia
- Asistencia personal durante las auditorias con nuestros clientes a través de llamada telefónica, videollamada, correo electrónico y diferentes plataformas.
- Relación de co-creación con nuestros clientes mediante reseñas a través de Google, comentarios en redes sociales, comentarios en publicaciones propias de la empresa etc.
- Chat de soporte automatizado en la Web, con respuestas predefinidas ante las preguntas más frecuentes con la posibilidad de hablar con una persona real en el caso de que no resuelva su consulta siempre y cuando haya iniciado sesión en la página web oficial.
- Servicio de atención automatizada mediante mensajes emergentes en pantalla que ayudan a nuestros clientes a moverse dentro del área de cliente de nuestra web, con el fin de enseñar el correcto uso de la plataforma.
- A través de la Web oficial o campañas de Marketing Digital los clientes podrán pedir cita llamando al teléfono corporativo entrando en contacto con nuestro equipo de comunicaciones y si lo desea podrá acudir al centro físico para realizar una reunión presencial, con alguno de los miembros de nuestro equipo que le explicará de manera detallada todo el proceso.



# Recursos Clave

## Recursos físicos

- Nuestra oficina física en Valencia
- Servidor en la nube de 100 terabytes
- Suscripciones mensuales en webs y programa necesarios para desarrollar nuestra actividad como:
  - Hrefs
  - Sered
  - Adobe stock



### Recursos intelectuales



Las habilidades administrativas y financieras de Antonia, además de su experiencia laboral en el sector.



La creatividad y conocimientos de Rafa sobre SEO y SEM.



Las habilidades sociales de Aneeb que mejoraran las relaciones con los clientes.



### Recursos financieros



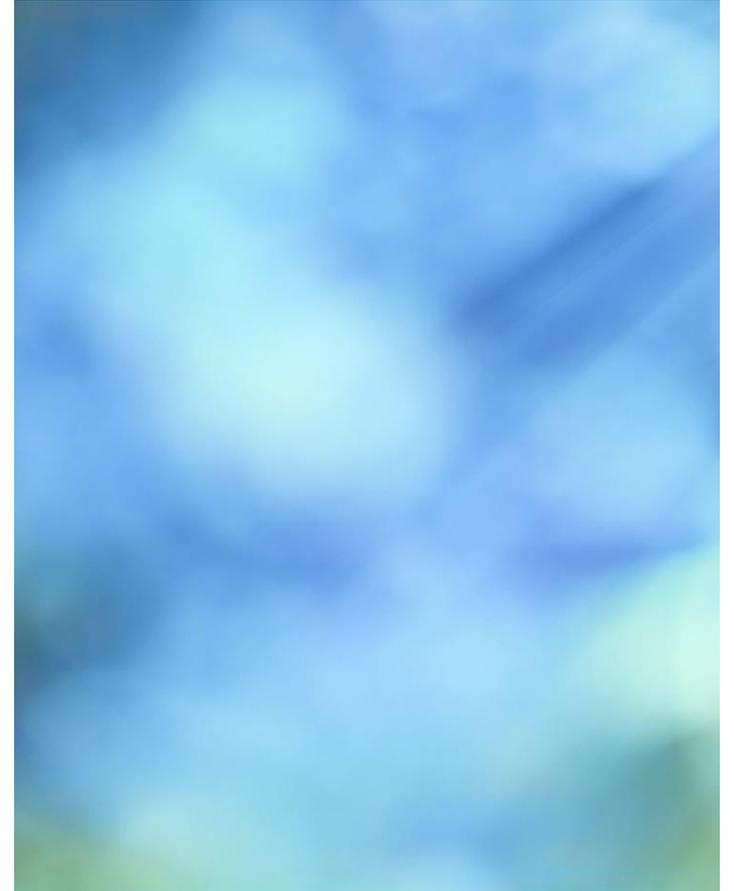
Contamos con 15.000€ de ahorros entre los 3



Ingresos pasivos en proyectos independientes de SEONTOP



1000€ mensuales de nuestras nominas destinadas al proyecto



- Diseño, configuración y mantenimiento de páginas Webs
- Promoción de nuestros servicios y los de nuestros clientes a través de los principales buscadores.
- Gestión de datos en cada uno de los proyectos tanto nuestros como empresa como a nivel de cliente, por ejemplo, en las campañas publicitarias de Google Adds o en la búsqueda de palabras clave.
- Mantenimiento y continua revisión de campañas junto al análisis de datos.



# Actividades Clave

# Estructura de Coste

COSTES FIJOS		COSTES VARIABLES
Alquiler del local en Valencia	1250€	Presupuesto para campañas publicitarias destinadas a promocionar nuestro servicio
Servicio de hosting	199,99€	Reservas en restaurantes para reuniones con clientes importantes
Gastos de la oficina agua/luz/teléfono	150€	Gastos para investigación e innovación
Servicio de internet	59,99€	Pagos a Google por multas
Copia de seguridad diaria en la nube	129,99€	Pago a terceros para recibir información sobre clientes
Pago a los trabajadores	10.000/3	Pago a páginas con dominio a cambio de un backlink
Protección antivirus en nuestro servidor mensual	29,99€	Pagos a blogs o noticias con mucho tráfico por publicitar nuestros servicios
Servicio de ahrefs herramienta de SEO	159,99€	
Servicio externo de mantenimiento de los equipos informáticos mensual	89,99€	
Asesora legal y de privacidad digital mes	300€	
Asesora financiera mes	250€	
<b>TOTAL</b>	<b>12.619,94€</b>	



# Gracias

Aneeb Imtiaz  
Rafael Sanchez  
Antonia sanchis