

FUENTES DE INGRESOS

	<h3><u>ÍNDICE</u></h3> <ol style="list-style-type: none"> 1. Ingresos por pago único 2. Financiación
---	--

1. Fuentes de ingresos

En BamBikes tenemos dos fuentes de ingresos:

1. Ingreso de pago único de venta de bicicletas hechas de bambú a través de nuestra tienda física
2. Ingreso por pago único de bicicletas hechas de bambú a través de nuestra página web.

Valoramos que el porcentaje aproximado de nuestras ventas mediante los dos canales de distribución son:

- Web: 40% sobre el 100% de nuestras ventas
- Tienda física: 60% sobre el 100% de nuestras ventas

Por este motivo, nuestro esquema de ingresos se visualiza de la siguiente forma:

TOTAL INGRESOS	WEB	TIENDA	PRECIO	TOTAL	
BICICLETAS	80	120	1300€	260.000 €	
CASCOS	40	60	150€	15.000 €	

ACTIVOS

FUENTES DE INGRESOS

TOTAL VENTAS ANUALES	120	180		275.000 €	
----------------------	-----	-----	--	-----------	--

****AQUÍ ESTIMAS UNAS VENTAS ANUALES DE 200 BICICLETAS, MIENTRAS QUE EN EL EXCEL CONTEMPLAS 15 BICIS AL MES X 12 MESES QUE SON 180 BICICLETAS. POR ESO NO COINCIDEN LAS CIFRAS**

Nuestra estrategia de precios se determina por los precios de coste, fabricación y competencia.

Desenlace: El primer año estimamos que los ingresos serán de 238.000€ por el hecho de que no es un producto llamativo pero al ofrecer una alternativa a la contaminación con una calidad superior y una estética inigualable da como resultado los ingresos generados por ventas (275.000€)

2. Fuentes de financiación

FINANCIACIÓN	
SOCIOS/AS	IMPORTE
Socio/1	1500€
Socio/2	1500€
Socio/3	1500€
Socio/4	1500€
TOTAL RECURSOS PROPIOS	6000€
FINANCIACIÓN AJENA	
FUENTE DONDE OBTENER DINERO	
Bancos cajas, entidades financieras, préstamos ICO	12.000€
Proveedor	1200€
Patrocinio por iniciación como equipo amateur en el ciclismo profesional	2000€
TOTAL FINANCIACIÓN AJENA	15200€

Las principales fuentes de financiación son a través de la aportación de los bancos, proveedores y préstamos ICO: 13200€

El préstamo ICO por importe de 12000€ a 7 años a un interés del 4%.

Por nuestra parte de recursos cada socio aporta 1500€ de su bolsillo para completar la financiación restante de la empresa.

INGRESOS

Indica las estimaciones de ingresos que vas a realizar

¿CUÁNTO VOY A VENDER Y A QUÉ PRECIO?						
Concepto	MEDIO	% S/TOTAL	CANTIDAD/mes	PRECIO	Importe (€)/mes	IMPORTE TOTAL
INGRESOS POR PAGO ÚNICO	TIENDA/LOCAL					35000
INGRESOS POR PAGO ÚNICO	WEB					20000
INGRESOS POR PAGOS RECURRENTE (SUBSCRIPCIÓN)						1000

ACTIVOS

FUENTES DE INGRESOS

TOTAL	0	0		0	56000
L					

Nuestra estrategia de precios de venta DEBE ESTAR basada teniendo en cuenta los precios de coste y los precios de la competencia.