

5. FUENTES DE INGRESOS

Para el inicio de nuestro negocio en caso de no tener suficiente para iniciarlo presentaremos los documentos necesarios para conseguir un préstamo inicial del banco o buscaremos patrocinadores interesados en formar alianzas y contribuir en diferentes aspectos de nuestra compañía.

Empresas con las que se buscaría una alianza serían empresas de desarrollo web o desarrollo de aplicaciones para la gestión de la página web o la aplicación que se piensa crear; empresas farmacéuticas para la compra-venta de sus productos; servicios de telefonía y teleasistencia para la gestión de las líneas telefónicas.

Las principales fuentes de ingreso vendrían de los tratamientos, las tarifas y todas las suscripciones y los registros en la página web o las aplicaciones.

Firma de convenios con entidades de salud públicas y con aseguradoras privadas para que deriven pacientes y aseguren la viabilidad económica del proyecto, por ejemplo con sanitas, muface, mapfre, dkv...

Inicio de relaciones con empresas del ramo farmacéutico para venta y distribución de productos.

