

FUENTES DE INGRESOS

Es importante conocer cuánto y como están dispuestos a pagar los clientes por lo que les ofrecemos

- Ingresos por pago único: Tendremos la opción de que los clientes nos ingresen por pagos únicos los importes correspondientes a cada producto, sin ningún interés.
- Ingresos por pagos recurrentes: En reservas tendremos la opción de pagos recurrentes a la hora de varios pagos antes de recibir el producto.

Diferentes fuentes de ingresos

- Venta de archivos: vender bienes propios los cuales son nuestras propias cosechas y producción
- Prima por uso: Empresas como los impuestos, el alquiler, la luz, el agua, etc.
- Primas de suscripción : como el programa de ordenador de cajero y de recepción de pedidos, etc , las plataformas de música como el Spotify premium para ambientar el local y la fábrica
- Préstamo, renting y alquiler: no contamos con esta fuente de ingresos
- Licencias: queremos aumentarlo como franquicias, pero de momento es un proyecto
- Primas de bróker o comisiones:
- Publicidad: gastaremos en publicidad en los carteles y folletos mensuales.

Se clasifican los precios en:

- Precios fijos y precios dinámicos: precios dinámicos como el combustible del “to muffin to go”, transporte, luz. Y precios fijos son los productos que tengan los precios estándar